

М.И. Тертышник

ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ

Учебное пособие

Министерство образования и науки Российской Федерации
Байкальский государственный университет

М.И. Тертышник

ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ

Учебное пособие

Иркутск
Издательство БГУ
2016

УДК 658(075.8)
ББК 65.29я7
Т35

Печатается по решению редакционно-издательского совета
Байкальского государственного университета

Рецензенты: доктор экон. наук, проф. В.Ю. Рогов
канд. экон. наук, доц. Л.Ф. Константинова

Тертышник М.И.

Т35 Экономика организации : учеб. пособие / М.И. Тертышник. –
Иркутск : Изд-во БГУ, 2016. – 109 с. – Режим доступа: <http://lib-catalog.isea.ru>.

Рассматриваются экономические аспекты деятельности организации в условиях рыночной экономики. Большое внимание уделено изучению факторов экономической деятельности и производственных ресурсов предприятия.

Для студентов бакалавриата очной и заочной форм обучения направления 380301 «Экономика» по профилю подготовки Экономика предприятий и предпринимательская деятельность.

УДК 658(075.8)
ББК 65.29я7

© Тертышник М.И., 2016
© Издательство БГУ, 2016

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	5
Тема 1. Общая характеристика организации	7
1.1. Классификация экономических дисциплин. Место курса в системе экономических дисциплин.....	7
1.2. Объект, предмет, задачи и содержание дисциплины «Экономика организации».....	8
1.3. Внешняя среда деятельности организации и ее основные элементы	9
1.4. Разделение труда и сферы деятельности организаций. Понятие отраслевой структуры и показатели, применяемые для ее оценки	10
1.5. Контрольные вопросы	12
1.6. Тесты.....	13
1.7. Задачи для практических занятий и самостоятельной работы	15
Тема 2. Коммерческая организация (предприятие) как основной субъект предпринимательской деятельности	19
2.1. Понятие предпринимательской деятельности и предприятия в Гражданском кодексе Российской Федерации. Право и формы собственности предприятий.....	19
2.2. Понятие и признаки юридического лица. Коммерческие и некоммерческие организации	20
2.3. Организационно-правовые формы коммерческих организаций (предприятий).....	21
2.4. Классификация предприятий. Понятие объединения предприятий	24
2.5. Порядок учреждения, реорганизации предприятий и прекращения их деятельности.....	27
2.6. Контрольные вопросы.....	30
2.7. Тесты	30
Тема 3. Основные средства	36
3.1. Экономическая сущность основного капитала и основных фондов. Классификация и структура основных фондов. Методы оценки основных фондов и их экономическое значение	36
3.2. Физический и моральный износ основных фондов. Методы определения износа основных фондов	38
3.3. Амортизация основных фондов и методы ее определения	41
3.4. Понятие и формы воспроизводства основных фондов. Показатели, характеризующие воспроизводство основных фондов	43

3.5. Показатели и пути улучшения использования основных фондов	46
3.6. Контрольные вопросы.....	47
3.7. Тесты	48
3.8. Задачи для практических занятий и самостоятельной работы	51
Тема 4. Оборотные средства	59
4.1. Понятие, состав и структура оборотного капитала, оборотных средств и оборотных фондов.....	59
4.2. Понятие нормы расхода материальных ресурсов, классификация норм расхода, методы нормирования	60
4.3. Определение потребности в оборотных средствах. Баланс материального обеспечения.....	65
4.4. Показатели и пути улучшения использования оборотных фондов и оборотных средств	67
4.5. Контрольные вопросы.....	69
4.6. Тесты	70
4.7. Задачи для практических занятий и самостоятельной работы	74
Тема 5. Персонал организации	78
5.1. Понятие, состав, категории и классификация персонала организации.....	78
5.2. Методы определения потребности в персонале.....	80
5.3. Подготовка и повышение квалификации работников предприятий. Пути улучшения использования персонала предприятий.....	81
5.4. Производительность труда: понятие, показатели и методы ее измерения.....	83
5.5. Факторы и резервы роста производительности труда. Оценка влияния технико-экономических факторов производства на изменение численности работников и рост производительности труда	86
5.6. Контрольные вопросы.....	89
5.7. Тесты	89
5.8. Задачи для практических занятий и самостоятельной работы	91
Глоссарий	95
Список рекомендуемой литература	108

ВВЕДЕНИЕ

Целью освоения дисциплины «Экономика организации» является формирование знаний и умений по экономике и развитию организаций, освоение приемов и методов выполнения конкретных экономических расчетов, выбора наиболее рациональных путей реализации хозяйственных решений.

Дисциплина относится к базовой части профессионального цикла. Экономика организации является основной дисциплиной, которая предназначена для подготовки бакалавров к практической деятельности в качестве экономиста. Входные знания, умения и компетенции, необходимые для изучения данного курса, формируются в процессе изучения математического и естественнонаучного цикла, в частности, Информационные технологии, и в процессе изучения курсов базовой общепрофессиональной части: Микроэкономика, Право, Менеджмент, Экономика труда.

Данную учебную дисциплину дополняет последующее или параллельное освоение следующих дисциплин: Макроэкономика, Статистика, Маркетинг и др.

Основной задачей изучения дисциплины является обучение студентов знаниям и умениям выполнять необходимые практические расчеты в области экономики предприятий.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

- цели, задачи и нормативно-правовое обеспечение деятельности организации как основного субъекта рыночной экономики;
- организационно-правовые формы организаций и формы предпринимательской деятельности;
- сущность, методы определения и рационального использования ресурсов организации.

Уметь:

- применять правовые и нормативные документы в процессе учреждения, реорганизации и деятельности организации.
- определять величину и уровень использования ресурсов организации.

Владеть:

- навыками оценки величины и уровня использования ресурсов организации;

- навыками выбора оптимальных путей реализации хозяйственных решений;
- различными методами и формами организации самостоятельной работы.

ТЕМА 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНИЗАЦИИ

1.1. Классификация экономических дисциплин. Место курса в системе экономических дисциплин

Вопрос об объекте, предмете и задачах курса «Экономика организации» непосредственно связан с рассмотрением места курса в системе экономических дисциплин, т.к. современная экономическая наука представлена значительным количеством относительно самостоятельных и взаимосвязанных дисциплин. Существуют различные подходы к классификации экономических наук. В наиболее общем виде классификацию экономических дисциплин можно представить в виде следующей схемы (рис. 1):

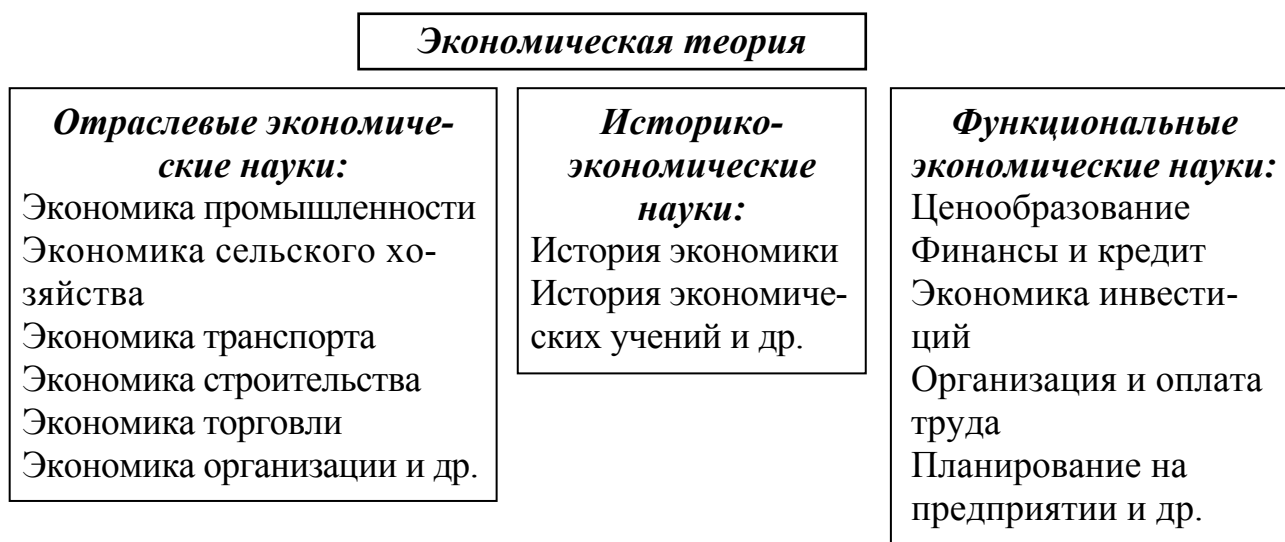


Рис. 1. Классификация экономических наук

Как видно из схемы, основой экономических наук является «Экономическая теория», которая изучает основные закономерности развития экономики в целом.

В наиболее общем виде все **экономические науки подразделяется на три группы:**

- **Отраслевые экономические науки**, которые рассматривают экономические процессы, происходящие на уровне отдельных отраслей национальной экономики.
- **Историко-экономические науки** – рассматривают основные тенденции и закономерности в развитии экономики.

- **Функциональные экономические науки** – изучают отдельные функции экономики.

Экономика организации рассматривает экономические процессы, происходящие на уровне организаций отдельных отраслей, и поэтому она относится к числу отраслевых экономических наук, но имеет связь и с другими науками:

- связь с отраслевыми экономическими науками проявляется в том, что экономика организации рассматривает особенности деятельности организаций различных отраслей;

- с историко-экономическими науками – в том, что в курсе используется различная информация о тенденциях и темпах развития экономики;

- с функционально-экономическими науками – в том, что в курсе рассматриваются отдельные функции экономики, но на уровне организации.

1.2. Объект, предмет, задачи и содержание дисциплины «Экономика организации»

Объектом изучения курса является организация, а **предметом** – отдельные экономические процессы, происходящие на уровне организаций различных отраслей. Исходя из этого, можно выделить **основные задачи, выдвигаемые при изучении курса:**

1. Определение места организации в системе национальной экономики, изучение влияния внутренних и внешних факторов на ее деятельность.

2. Рассмотрение организационно-правовых форм предприятий и форм их собственности.

3. Изучение порядка создания, регистрации, реорганизации и ликвидации предприятий.

4. Рассмотрение системы производственных ресурсов предприятия (основных фондов, оборотных фондов, персонала), показателей, характеризующих их использование и направлений повышения эффективности их использования.

1.3. Внешняя среда деятельности организации и ее основные элементы

Результаты деятельности организации во многом определяются **внешней средой**, т.е. внешним окружением предприятия, которое оказывает влияние на его работу. **Выделяется четыре основных элемента внешней среды:** государство, поставщики сырья и материалов, потребители продукции и конкуренты.

Государство является основным элементом внешней среды, т.к. оно оказывает влияние на результаты деятельности любого предприятия путем установления законодательных, нормативно-правовых и других границ в сфере его деятельности. Основными видами законодательства, установленного государством в отношении предприятий являются:

1) хозяйственно-правовое законодательство (Гражданский кодекс Российской Федерации), в котором определены организационно-правовые формы предприятий, формы их собственности, порядок организации, реорганизации и ликвидации предприятий;

2) налоговое законодательство (Налоговый кодекс Российской Федерации), определяющее виды налогов, налогооблагаемую базу, ставки налогов и порядок распределения средств между бюджетами различных уровней;

3) антимонопольное законодательство, регулирующее деятельность предприятий-монополистов, определяющее, какие предприятия в Российской Федерации могут быть отнесены к монополистам, и какие меры ограничения монополистической деятельности можно использовать по отношению к ним;

4) внешнеэкономическое законодательство, в котором определяется порядок экспорта и импорта товаров на территории России, ставки таможенных пошлин и др.

Поставщики сырья и материалов оказывают влияние на деятельность предприятия, т.к. они самостоятельно устанавливают цены на производимую ими продукцию, что существенно влияет на конечную цену продукции предприятия. Поэтому предприятие заинтересовано в поиске таких поставщиков, которые осуществляют поставки сырья, топлива, энергии, комплектующих изделий, полуфабрикатов с минимальной стоимостью, наименьшими транспортными издержками и партиями необходимого размера.

Потребители продукции предприятия определяют его возможности по выпуску продукции, т.к. оно должно производить только ту продукцию и в том количестве, которое может быть реализовано. При планировании своей деятельности предприятие ориентируется на основных потребителей, потому что оно зависит от объема их заказов. Кроме того, любое предприятие должно в максимальной степени соблюдать требования потребителей по номенклатуре и ассортименту продукции, ее качеству, особенностям упаковки и реализации. Производственная программа разрабатывается по всей номенклатуре и ассортименту выпускаемой продукции. **Номенклатура продукции** характеризует перечень видов продукции, выпускаемых на предприятии. **Ассортимент продукции** характеризует ее разнообразие по типам, размерам, сортам и т.д. В стоимостном выражении в плане производства определяются объемы товарной, валовой и реализованной продукции. **Валовая продукция** характеризует общую величину произведенной на предприятии продукции с учетом внутривалового оборота (т.е. продукции, выпущенной одними и потребленной другими цехами одного и того же предприятия). **Товарная продукция** отражает ту часть продукции предприятия, которая предназначена для реализации. **Реализованная продукция** выражается стоимостью продукции, отгруженной потребителям.

Конкурентами являются предприятия, производящие аналогичную или родственную продукцию. Предприятие должно стараться изучать их деятельность, особенности выпускаемой ими продукции, маркетинговой и рекламной политики, ценообразования и другие и учитывать эти аспекты в своей работе.

1.4. Разделение труда и сферы деятельности организаций.

Понятие отраслевой структуры и показатели, применяемые для ее оценки

Разделение труда – это процесс обособления различных видов трудовой деятельности. Различают три формы разделения труда:

1. Общее разделение – предполагает выделение в составе национальной экономики крупных отраслей (промышленность, сельское хозяйство, транспорт, связь и др.), а также разделение промышленности на межотраслевые комплексы, которые представляют собой объединение крупных родственных отраслей промышленности.

2. Частное разделение – предполагает разделение отраслей национальной экономики и межотраслевых комплексов на составляющие их отрасли и подотрасли.

3. Единичное разделение – предполагает выделение самостоятельных предприятий и их подразделений (участков, цехов), специализирующихся на производстве отдельных видов продукции.

В момент регистрации предприятия ему присваивается код, который отражает территориальную, отраслевую принадлежность и порядковый номер. При отнесении предприятия к той или иной отрасли, или сфере деятельности используются три признака однородности: производимой продукции, используемого сырья и применяемой технологии. Исходя из этого, **под отраслью (сферой деятельности) понимается** совокупность предприятий, объединенных по признакам однородности производимой продукции (оказываемых услуг), используемого сырья и технологии.

Для оценки эффективности деятельности той или иной отрасли и предприятий, входящих в нее, применяется система показателей, характеризующих **отраслевую структуру**, под которой понимается количественный состав предприятий отрасли и производственные взаимосвязи, существующие между ними. **Отраслевую структуру характеризуют следующие показатели:**

1. Удельный вес продукции предприятия в общем объеме производства продукции в отрасли $U_{предпр.}$:

$$U_{предпр.} = \frac{V_{предпр.}}{V_{отр.}} \cdot 100 \%,$$

где $V_{предпр.}$ – объем продукции, произведенной на предприятии; $V_{отр.}$ – объем продукции, произведенной в отрасли.

Удельный вес показывает долю продукции предприятия в общем объеме ее производства в отрасли.

2. Разность удельных весов ΔU :

$$\Delta U = U_{отч.} - U_{баз.},$$

где $U_{отч.}$ – объем продукции, произведенной на предприятии в отчетном периоде; $U_{баз.}$ – объем продукции, произведенной на предприятии в базисном периоде.

Этот показатель характеризует увеличение (уменьшение) доли продукции предприятия в общем объеме ее выпуска в отрасли за рассмотренный период.

3. Темп роста объема продукции T_V :

$$T_V = \frac{V_{отч.}}{V_{баз.}} \cdot (100\%),$$

где $V_{отч.}$ – объем производства продукции в отчетном году; $V_{баз.}$ – объем производства продукции в базисном году.

Темп роста показывает, во сколько раз (или на сколько процентов) увеличилось, или уменьшилось производство продукции на предприятии.

4. Коэффициент опережения $K_{оп.}$:

$$K_{оп.} = \frac{T_{предпр.}}{T_{отр.}},$$

где $T_{предпр.}$ – темп роста объема производства продукции на предприятии; $T_{отр.}$ – темп роста объема производства продукции в отрасли.

Коэффициент опережения показывает, во сколько раз быстрее (если его значение >1), или во сколько раз медленнее (если его значение <1) развивается производство продукции на предприятии по сравнению с отраслью.

5. Удельный вес продукции предприятия, рассчитанный через коэффициент опережения $У_{отч.}$:

$$У_{отч.} = У_{баз.} \cdot K_{оп.}$$

Он используется, когда нет прямых данных для расчета этого показателя, или для того, чтобы проверить правильность расчетов других показателей отраслевой структуры.

1.5. Контрольные вопросы

1. К какой группе экономических дисциплин относится «Экономика организации»?
2. Что является объектом и предметом изучения курса?
3. Какие основные задачи ставятся в процессе изучения курса?
4. Охарактеризуйте понятие внешней среды деятельности организации.
5. Что входит в состав внешней среды организации?
6. В чем проявляется взаимосвязь организации с другими субъектами экономики?

7. Приведите понятие разделения труда и раскройте его основные формы.

8. Дайте общую характеристику основных сфер деятельности организации.

9. Что понимается под отраслью? Какие признаки учитываются при отнесении предприятия к той или иной отрасли?

10. Охарактеризуйте понятие отраслевой структуры.

11. Какие показатели используются для оценки отраслевой структуры?

1.6. Тесты

1. Дисциплина «Экономика организации» относится к группе следующих экономических наук:

- а) функциональных;
- б) производственных;
- в) технических;
- г) отраслевых;
- д) историко-экономических.

2. Внешняя среда организации определяется:

- а) внутрипроизводственными факторами;
- б) его внешним окружением, влияющим на результаты деятельности;
- в) любыми внепроизводственными факторами.

3. Разделение труда – это процесс:

- а) интеграции производства под воздействием НТП;
- б) кооперирования производства;
- в) развития прогрессивных технологий;
- г) механизации и автоматизации производства;
- д) обособления отдельных видов трудовой деятельности;
- е) комбинирования производства.

4. Напишите формулу, используемую для расчета темпа роста продукции.

5. Отраслевую структуру характеризуют показатели:

- а) производительность труда;
- б) удельный вес продукции;
- в) прибыль;
- г) себестоимость продукции;
- в) темп роста продукции;

- г) коэффициент опережения;
- д) фондоотдача.

6. Напишите формулу, используемую для расчета разности удельных весов.

7. Предприятие относится к определенной отрасли, исходя из однородности:

- а) назначения выпускаемой продукции;
- б) состава персонала;
- в) технологического процесса;
- г) структуры управления;
- д) используемого сырья.

8. Напишите основную формулу, используемую для расчета удельного веса продукции предприятия.

9. Объектом изучения курса «Экономика организации» является:

- а) национальная экономика;
- б) регион;
- в) отрасль;
- г) организация.

10. Предметом изучения курса «Экономика организации» являются экономические процессы, происходящие на уровне:

- а) национальной экономики;
- б) отраслей;
- в) организаций;
- г) регионов.

11. Напишите формулу коэффициента опережения развития предприятия по отношению к отрасли.

12. К формам разделения труда относятся:

- а) общее;
- б) цикличное;
- в) производственное;
- г) частное;
- д) единичное.

13. Напишите формулу расчета удельного веса продукции предприятия, определяемого с помощью коэффициента опережения.

14. К внешней среде относятся следующие элементы:

- а) государство;
- б) поставщики сырья;
- в) уровень организации производства на предприятии;

г) система материального стимулирования работников предприятия;

д) потребители продукции;

е) предприятия-конкуренты.

15. Основным элементом внешней среды организации является:

а) государство;

б) поставщики сырья;

в) потребители продукции;

г) предприятия-конкуренты.

1.7. Задачи для практических занятий и самостоятельной работы

Задача № 1

Определить показатели, характеризующие отраслевую структуру, исходя из данных, представленных в табл. 1. Предприятие 1 входит в состав отрасли «А».

Таблица 1

Исходные данные для расчета показателей, характеризующих отраслевую структуру (в млн р.)

Объем валовой продукции	Базисный год	Отчетный год
Отрасль «А»	2672	2921
Предприятие 1	63	70

Задача № 2

В состав подотрасли «В» входит 5 предприятий. Общий объем производства в подотрасли «В» в отчетном году составил 8,7 млрд р., в плановом году – 9,4 млрд р.

На основании данных табл. 2 определить: структуру производства в подотрасли «В» в плановом году; объемы производства на предприятиях в отчетном и плановом годах.

Таблица 2

Исходные данные

Предприятия	Структура производства в подотрасли «В» в отчетном году, %	Коэффициенты опережения
1	31,4	0,98
2	25,8	1,04
3	20,1	1,02

Предприятия	Структура производства в подотрасли «В» в отчетном году, %	Коэффициенты опережения
4	15,7	0,96
5	7,0	0,97

Задача № 3

Отрасль «А» состоит из 3 специализированных отраслей. Общий объем производства в отрасли «А» в базисном году составил 10,8 млрд р., в планируемом году 11,3 млрд р.

На основаниях данных табл. 3 определить: структуру производства в отрасли «А» в планируемом году; объемы производства специализированных отраслей в базисном и планируемом годах.

Таблица 3

Данные для расчета

Отрасли	Структура производства в базисном году, %	Коэффициент опережения
1	50	0,9
2	20	1,1
3	30	1,1

Задача № 4

Используя данные табл. 4 определить для отрасли «Б», входящей в состав межотраслевого комплекса, показатели, характеризующие ее отраслевую структуру:

Таблица 4

Исходные данные

Объем валовой продукции, млрд р.	Базисный год	Отчетный год
Межотраслевой комплекс,	600	625
в т.ч. отрасль «Б»	100	108

Задача № 5

Определить показатели, характеризующие отраслевую структуру, исходя из данных, представленных в табл. 5 (в млн р.). Предприятие 1 входит в состав отрасли «А».

Таблица 5

Данные для расчета

Объем валовой продукции	Базисный год	Отчетный год
Отрасль «А»	4572	4695
Предприятие 1	143	154

Задача № 6

Определить показатели, характеризующие отраслевую структуру, исходя из данных, представленных в табл. 6 (в млн р.). Предприятие 1 входит в состав подотрасли «В».

Таблица 6

Данные для расчета

Объем валовой продукции	Базисный год	Отчетный год
Подотрасль «В»	6072	6950
Предприятие 1	162	174

Задача № 7

Отрасль состоит из трех подотраслей: «А», «Б» и «В». Объем производства валовой продукции в отрасли в базисном году составил 177,5 млрд р., в плановом году – 193,4 млрд р. (в сопоставимых ценах). Используя данные табл. 7 определить:

- 1) структуру производства в подотраслях в отчетном и плановом годах;
- 2) объемы производства продукции в подотраслях в базисном, отчетном и плановом годах;
- 3) коэффициенты опережения по подотраслям в плановом году по отношению к базисному году.

Таблица 7

Исходные данные для расчета показателей, характеризующих отраслевую структуру

Подотрасли	Структура производства в базисном году, %	Темп роста объема продукции в отчетном году по отношению к базисному году, %	Коэффициенты опережения в плановом году по отношению к отчетному году
«А»	38,5	103,9	1,03
«Б»	34,2	105,2	1,04
«В»	27,3	98,8	0,90

Задача № 8

Определить по вариантам показатели, характеризующие отраслевую структуру, исходя из данных, представленных в табл. 8 (в млн р.). Предприятия 1, 2, 3 входят в состав подотрасли «А».

Таблица 8

Данные для расчета

Объем валовой продукции	Вариант I		Вариант II		Вариант III	
	Базис- ный год	Отчет- ный год	Базис- ный год	Отчет- ный год	Базис- ный год	Отчет- ный год
Подотрасль «А»	3226	3345	2867	2945	4735	4976
В т.ч.:						
Предприятие 1	272	285	328	309	473	505
Предприятие 2	254	257	211	237	311	327
Предприятие 3	197	186	156	162	278	282

ТЕМА 2. КОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ПРЕДПРИЯТИЕ) КАК ОСНОВНОЙ СУБЪЕКТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

2.1. Понятие предпринимательской деятельности и предприятия в Гражданском кодексе Российской Федерации. Право и формы собственности предприятий

Одной из самых распространенных форм гражданско-правовых отношений является **предпринимательская деятельность**, под которой в Гражданском кодексе Российской Федерации подразумевается самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке.

Предприятием, как объектом прав, признается имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности. Предприятие является недвижимостью, может быть предметом купли – продажи, аренды, залога и других хозяйственных сделок. В состав предприятия, как имущественного комплекса, входят все виды имущества, предназначенные для его деятельности, включая земельные участки, здания, сооружения, оборудование, инвентарь, транспортные средства, сырье, продукцию, товарные знаки и другие исключительные права, индивидуализирующие данное предприятие.

Право собственности предполагает возможность владения, пользования и распоряжения предприятием. Под **правомочием владения** понимается основанная на законе возможность иметь определенное имущество. **Правомочие пользования** представляет собой основанную на законе возможность эксплуатации производственного или иного имущества с целью извлечения из него полезных свойств и получения прибыли. **Правомочие распоряжения** означает возможность определения дальнейшей юридической судьбы предприятия или иного имущества путем его продажи, сдачи в аренду и т.д.

Предприятия могут находиться в следующих **формах собственности**:

1) **государственной**, т.е. в собственности Российской Федерации и ее субъектов (краев, областей);

- 2) **муниципальной**, т.е. в собственности городских, сельских и поселковых образований;
- 3) **частной**, т.е. в собственности отдельных физических лиц;
- 4) **смешанной (коллективной)**, т.е. в собственности различных юридических или/и физических лиц.

2.2. Понятие и признаки юридического лица. Коммерческие и некоммерческие организации

В соответствии с Гражданским кодексом РФ, **юридическим лицом** является организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени осуществлять различные хозяйственно-правовые сделки и выступать в хозяйственном обороте, быть истцом и ответчиком в суде.

Исходя из этого определения, можно сказать, что для того, чтобы организация была признана юридическим лицом, помимо формальных критериев, связанных с ее регистрацией, она должна обладать еще следующими признаками:

1. Наличие обособленного имущества, т.е. организация должна быть собственником имущества, иметь самостоятельный баланс и расчетный счет в банке.

2. Способность отвечать по обязательствам своим имуществом, что необходимо для обеспечения гарантии прав кредиторов.

3. Способность выступать в хозяйственном обороте от своего имени, что позволяет организованно осуществлять различную хозяйственную деятельность. Этот признак достаточно важен для ограничения хозяйственной деятельности различных филиалов предприятия; они могут заниматься ею, но только от имени головного предприятия, учреждающего их.

4. Возможность предъявлять иски и выступать в качестве ответчика в суде или в арбитражном суде, что дает возможность юридическому лицу защищать свои гражданские права.

Все юридические лица подразделяются на коммерческие и некоммерческие организации. **Коммерческие организации** в качестве главной цели своей деятельности ставят получение прибыли, а некоммерческие организации такой цели не ставят, и если от каких-либо видов деятельности у них образуется прибыль, то она не рас-

пределяется между участниками. Все предприятия относятся к коммерческим организациям, т.к. целью их деятельности является осуществление предпринимательской деятельности, которая предполагает систематическое получение прибыли.

Юридические лица, являющиеся **некоммерческими организациями**, могут быть зарегистрированы в следующих формах:

- потребительские кооперативы;
- общественные организации;
- автономные некоммерческие организации;
- общины коренных малочисленных народов РФ;
- товарищества собственников недвижимости;
- ассоциации (союзы);
- казачьи общества;
- фонды;
- учреждения;
- религиозные организации;
- публично-правовые компании.

2.3. Организационно-правовые формы коммерческих организаций (предприятий)

Наиболее подробно в Гражданском кодексе РФ раскрывается деятельность коммерческих организаций, к которым относятся: хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, унитарные предприятия. Наиболее распространенными на практике являются хозяйственные общества и товарищества, которые могут создаваться в форме полного товарищества, товарищества на вере (коммандитного), общества с ограниченной ответственностью, акционерного общества.

Общим для всех обществ и товариществ является то, что они создаются за счет объединения денежных и имущественных паев или вкладов участников. Как правило, все участники имеют равные права в управлении, высшим органом управления является собрание участников, прибыль распределяется пропорционально величине вкладов.

Полное товарищество

Его имущество создается за счет объединения денежных или имущественных вкладов учредителей, которые имеют равные права в управлении и получают прибыль, пропорциональную величине вкла-

да. Отличительной особенностью полного товарищества является то, что в случае недостаточности денежных средств на расчетном счете и имущества товарищества, ответственность перед кредиторами его участники несут принадлежащим им личным имуществом. При этом кредитор имеет право через суд обратиться с иском на любое личное имущество любого из участников.

Товарищество на вере или коммандитное товарищество

Состоит как минимум из одного полного товарища и одного участника-вкладчика (коммандиста), при этом права полных товарищей полностью соответствуют всем правам участников полных товариществ, они также несут личную ответственность.

Участники-вкладчики, в отличие от полных товарищей, не несут личную материальную ответственность за результаты деятельности товарищества. Поэтому они имеют и меньше прав, связанных с деятельностью товарищества, т.е. не могут управлять товариществом, принимать решения на собраниях, а имеют право на получение дивидендов на вложенный капитал и ознакомление с годовыми отчетами и балансами товарищества.

Общество с ограниченной ответственностью

Общество с ограниченной ответственностью может быть учреждено одним или несколькими юридическими, или физическими лицами. Его особенностью является то, что все участники несут ответственность только в пределах своих вкладов, а личным имуществом за деятельность общества не отвечают.

Акционерное общество

Акционерные общества отличаются от других обществ и товариществ тем, что их уставной капитал, образуемый за счет вкладов учредителей, делится на акции. В зависимости от возможности свободного обращения акций, акционерные общества подразделяются на публичные и непубличные.

- В публичных акционерных обществах производится свободная купля-продажа акций по сложившемуся рыночному курсу. Любой из участников может в любой момент выйти из состава общества, продав свои акции. Публичное акционерное общество подлежит открытой отчетности в периодической печати, где оно обязано регулярно публиковать отчеты о результатах своей деятельности.

- В непубличном акционерном обществе производится подписка на акции среди его учредителей или иного определенного круга лиц. Если участник хочет выйти из его состава, то он должен пред-

ложить принадлежащие ему акции другим участникам, остающимся в данном обществе. В непубличном акционерном обществе не существует открытой отчетности о результатах деятельности, но каждый из участников имеет право ознакомиться с результатами деятельности общества.

Акционерные общества, особенно публичные, считаются в западных странах наиболее предпочтительной и устойчивой формой размещения капитала, т.к. по сравнению с другими формами обществ и товариществ они обладают рядом преимуществ:

- Как правило, любое физическое лицо имеет возможность стать акционером открытого акционерного общества, для этого достаточно купить хотя бы одну акцию общества.

- Все акционеры обладают правом управления акционерного общества, но при этом действует принцип: одна акция дает право одного голоса.

- Риск убытков от участия в обществе заранее определен, он равен стоимости принадлежащих участнику акций.

- Акционерное общество является наиболее стабильной формой объединения капитала, т.к. выбытие одного или нескольких участников акционерного общества не приводит к необходимости разделения уставного капитала или реорганизации.

Общества и товарищества вне зависимости от организационно-правовой формы в определенных условиях могут выступать в виде зависимых или дочерних обществ или товариществ.

Общество является **дочерним**, если другое общество в силу преобладающего участия в нем своего капитала может определять решения, принимаемые таким обществом. В том случае, если в результате навязанного основным обществом решения, дочернее общество понесло существенные убытки, оно может потребовать их возмещение со стороны основного общества.

Общество является **зависимым**, если другое общество имеет в его уставном капитале долю больше 20 %, либо ему принадлежит больше 20 % акций.

Производственные кооперативы

Производственные кооперативы создаются только физическими лицами с целью осуществления совместной производственной деятельности по выпуску промышленной, сельскохозяйственной продукции, организации сельскохозяйственных работ, оказанию услуг. Его отличительной особенностью является то, что число участников

должно быть не менее 5 человек, и прибыль, полученная кооперативом, как правило, распределяется не пропорционально величине вклада, а с учетом результатов трудового участия.

Государственные и муниципальные унитарные предприятия

Унитарным называется такое предприятие, которое не имеет в своей собственности обособленного имущества, а может распоряжаться им только на праве хозяйственного ведения или оперативного управления. В форме унитарных предприятий могут действовать предприятия, находящиеся в государственной или муниципальной формах собственности.

Отличительные черты деятельности унитарных предприятий, основанных на правах хозяйственного ведения и оперативного управления, заключаются в следующем:

Унитарные предприятия (федеральные казенные заводы) создаются, реорганизуются и ликвидируются по решению правительства Российской Федерации и могут находиться только в государственной федеральной собственности. Предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения, организуются и ликвидируются по решению органов государственного и муниципального управления и могут находиться в государственной и муниципальной формах собственности.

Предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения, могут создавать дочерние предприятия, а основанные на праве оперативного управления нет.

Собственник имущества предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения, не несет ответственности за результаты его деятельности, а правительство Российской Федерации несет полную ответственность за деятельность федеральных казенных предприятий.

2.4. Классификация предприятий. Понятие объединения предприятий

Предприятия могут классифицироваться по следующим основным признакам:

1. По формам собственности выделяют предприятия, находящиеся в государственной, муниципальной, частной, смешанной (коллективной) формах собственности.

2. По организационно-правовым формам различают: полные товарищества, товарищества на вере, общества с ограниченной ответственностью, публичные и непубличные акционерные общества, го-

сударственные и муниципальные унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения и оперативного управления, производственные кооперативы.

3. По сферам деятельности выделяют предприятия промышленности, строительства, транспорта, сельского хозяйства, сферы услуг и другие.

4. По структуре издержек. В зависимости от преобладания в себестоимости тех или иных видов затрат могут быть выделены фондоемкие, материалоемкие, энергоемкие, трудоемкие предприятия. Фондоемкие предприятия характеризуются преобладанием в структуре себестоимости затрат на амортизацию основных фондов, материалоемкие – затрат на сырье и материалы, энергоемкие – затрат на топливо и энергию, трудоемкие – затрат на оплату труда.

5. В зависимости от масштаба производства могут быть выделены три вида предприятий – с единичным, серийным и массовым типом организации производства. В единичном производстве предусматривается штучный выпуск различных видов продукции. Серийное производство характеризуется выпуском продукции сериями (партиями) определенного размера, в зависимости от чего оно подразделяется на мелкосерийное, среднесерийное и крупносерийное. Для массового производства характерны большие объемы выпуска тех или иных видов продукции в течение длительного периода времени.

6. В зависимости от типа специализации производства выделяются подетально, предметно и технологически специализированные предприятия. При подетальном типе специализации на предприятии выпускаются определенные виды деталей, узлов, которые поставляются другим предприятиям для комплектации готовой продукции. Предметный тип специализации производства предполагает, что предприятие выпускает готовую, законченную продукцию. Технологическая специализация характеризуется тем, что предприятие производит различные виды полуфабрикатов, которые проходят дальнейшую обработку на других предприятиях.

7. По технологической общности в зависимости от характера технологического процесса различают предприятия с непрерывным и дискретным (прерывным) типом производства.

8. По времени (периоду) работы в течение года выделяют предприятия с круглогодичным режимом работы и сезонные.

9. По размерам предприятия могут быть подразделены на малые, средние, крупные.

В соответствии с Федеральным законом «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» к субъектам малого и среднего предпринимательства относятся внесенные в единый государственный реестр юридических лиц потребительские кооперативы и коммерческие организации (за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий), а также физические лица, внесенные в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица (далее – индивидуальные предприниматели), крестьянские (фермерские) хозяйства, соответствующие следующим условиям:

➤ для юридических лиц – суммарная доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и религиозных организаций (объединений), благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) указанных юридических лиц не должна превышать двадцать пять процентов (за исключением активов акционерных инвестиционных фондов и закрытых паевых инвестиционных фондов), доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого и среднего предпринимательства, не должна превышать двадцать пять процентов;

➤ средняя численность работников за предшествующий календарный год не должна превышать следующие предельные значения средней численности работников для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства:

- от ста одного до двухсот пятидесяти человек включительно для средних предприятий;

- до ста человек включительно для малых предприятий; среди малых предприятий выделяются микропредприятия – до пятнадцати человек;

➤ выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учета налога на добавленную стоимость или балансовая стоимость активов (остаточная стоимость основных средств и нематериальных активов) за предшествующий календарный год не должна превышать предельные значения, установленные Правительством Российской Федерации для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства. В соответствии с постановлением Правительства РФ от 13 июля 2015 г. № 702 «О предельных значениях выручка от реализации това-

ров (работ, услуг) для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства» она составляет:

- микропредприятия – 120 млн р.;
- малые предприятия – 800 млн р.;
- средние предприятия – 2 млрд р.

Средняя численность работников микропредприятия, малого предприятия или среднего предприятия за календарный год определяется с учетом всех его работников, в том числе работников, работающих по гражданско-правовым договорам или по совместительству с учетом реально отработанного времени, работников представительств, филиалов и других обособленных подразделений, указанных микропредприятия, малого предприятия или среднего предприятия.

Под **объединением** понимается организация, созданная по договору для защиты общих интересов участников и с целью координации их предпринимательской деятельности. Объединение предприятий, как правило, является некоммерческой организацией. Если же на объединение возлагаются задачи, связанные с ведением предпринимательской деятельности, то оно регистрируется в форме хозяйственного общества или товарищества.

Объединение предприятий действует на следующих принципах:

1. Добровольность вхождения предприятий в объединение и возможность их свободного выхода.
2. Все предприятия, входящие в состав объединения, сохраняют свою самостоятельность и права юридического лица.
3. Все предприятия, вошедшие в объединение, обладают равными правами.
4. Объединения должны создаваться в форме ассоциаций или союзов.

2.5. Порядок учреждения, реорганизации предприятий и прекращения их деятельности

При учреждении предприятия его учредители должны представить следующие документы:

- 1) Устав – основной документ, в котором указывается наименование предприятия, его учредители, местоположение, вид деятельности и т.д.
- 2) Заявление учредителей.

3) Учредительный договор. Он предоставляется в том случае, если предполагается несколько участников.

4) Документ, подтверждающий согласие антимонопольных органов на регистрацию предприятия.

5) Свидетельство об уплате государственной пошлины за регистрацию.

6) Для хозяйственных обществ – документ, подтверждающий внесение не менее 50 % уставного капитала

7) Если учредителем выступает унитарное государственное предприятие, то необходим документ, подтверждающий согласие комитета по управлению имуществом на регистрацию нового предприятия.

В процессе деятельности может возникнуть необходимость в **реорганизации предприятия**, которая может осуществляться в следующих видах:

1. Преобразование, т.е. изменение организационно-правовой формы предприятия.

2. Слияние, которое предполагает объединение нескольких действующих предприятий с целью образования нового предприятия. В этом случае объединенные предприятия теряют свою самостоятельность и права юридического лица, а вновь создаваемое предприятие получает такие права.

3. Присоединение. В этом случае действующее предприятие присоединяется к другому действующему предприятию, при этом, то предприятие, которое входит в состав действующего предприятия утрачивает права юридического лица.

4. Выделение. Предполагает выход из состава предприятия какого-либо подразделения, которое образует новое предприятие и получает права юридического лица.

5. Разделение. Действующее предприятие делится на несколько самостоятельных предприятий, обладающих правом юридического лица.

Предприятие может быть ликвидировано по решению его учредителей или суда в следующих случаях:

1. Достижение цели, для которой создавалось предприятие.

2. Окончание срока, на который создавалось предприятие.

3. В случае признания судом недействительными учредительных документов.

4. В случае несостоятельности (банкротства) предприятия.

Во всех случаях ликвидации предприятия, орган, принявший решение о ликвидации, должен создать ликвидационную комиссию, которая определяет порядок и сроки ликвидации предприятия, публикует в печати сообщение о ликвидации предприятия, составляет промежуточный ликвидационный баланс и удовлетворяет требования кредиторов. По текущим платежам они удовлетворяются в следующей последовательности:

1. Удовлетворяются требования, связанные с судебными расходами по делу о банкротстве, выплатой вознаграждения арбитражному управляющему, взысканием задолженности по выплате вознаграждения лицам, исполнявшим обязанности арбитражного управляющего в деле о банкротстве.

2. Удовлетворяются требования об оплате труда лиц, работающих или работавших (после даты принятия заявления о признании должника банкротом) по трудовому договору, требования о выплате выходных пособий.

3. Удовлетворяются требования об оплате деятельности лиц, привлеченных арбитражным управляющим для обеспечения исполнения возложенных на него обязанностей в деле о банкротстве

4. Удовлетворяются требования по коммунальным платежам, эксплуатационным платежам, необходимым для осуществления деятельности должника.

5. Удовлетворяются требования по иным текущим платежам.

По очередным платежам требования кредиторов удовлетворяются в следующей последовательности:

1. Осуществляются выплаты лицам, перед которыми у должника существует ответственность за причинение вреда здоровью и жизни, посредством капитализации повременных платежей, по компенсации морального вреда. Производятся компенсации вреда, причиненного ввиду разрушения или повреждения объекта капитального строительства, нарушений норм обеспечения безопасной эксплуатации здания и сооружения, нарушений правил безопасности при строительстве.

2. Производятся расчеты по оплате труда лиц, работавших или работающих по трудовому договору, выходных пособий, а также оплате вознаграждений лицам за результаты интеллектуальной деятельности.

3. Уплачивается задолженность по обязательным платежам и отчислениям в бюджет и внебюджетные фонды.

4. Производятся расчеты с другими кредиторами.

После завершения расчетов с кредиторами составляется окончательный ликвидационный баланс и оставшееся имущество передается учредителям, которые имеют на него право.

2.6. Контрольные вопросы

1. Как в Гражданском кодексе Российской Федерации определяются понятия предпринимательской деятельности и предприятия? Какая связь существует между ними?

2. В чем заключается понятие права собственности? Каковы формы собственности коммерческих организаций (предприятий)?

3. Каковы характерные признаки юридического лица?

4. Чем отличаются коммерческие и некоммерческие организации?

5. В каких организационно-правовых формах могут действовать коммерческие организации (предприятия)? Дайте их характеристику, выделите основные отличия.

6. По каким основным признакам классифицируются предприятия?

7. Каковы критерии отнесения предприятия к малым?

8. Что представляет собой объединение предприятий, в каких формах оно может существовать?

9. Каков порядок учреждения и регистрации предприятия?

10. Каковы формы реорганизации предприятий?

11. В каких случаях, и каким образом может быть ликвидировано предприятие?

2.7. Тесты

1. Предпринимательская деятельность предполагает:

- а) самостоятельность ее осуществления на свой риск;
- б) осуществляется некоммерческими организациями;
- в) направленность на систематическое получение прибыли;
- г) обязательность регистрации лица, занимающегося предпринимательской деятельностью;
- д) обязательную деятельность в производственной сфере.

2. В Гражданском кодексе РФ под предприятием, как объектом прав, признается:

- а) имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности;

- б) субъект рыночной экономики;
- в) различные объекты недвижимости.

3. Право собственности основывается на правомочиях:

- а) подчинения;
- б) соединения;
- в) пользования;
- г) распоряжения;
- д) выделения;
- е) владения;
- ж) разделения.

4. Главной целью деятельности коммерческих организаций является:

- а) выпуск продукции;
- б) трудоустройство населения;
- в) получение прибыли;
- г) удовлетворение потребностей общества в определенных видах продукции (услуг).

5. Организационно-правовыми формами коммерческих организаций (предприятий) являются:

- а) хозяйственные общества и товарищества;
- б) благотворительные фонды;
- в) религиозные организации;
- г) унитарные предприятия;
- д) производственные кооперативы;
- е) потребительские кооперативы.

6. Организационно-правовыми формами некоммерческих организаций являются:

- а) хозяйственные общества и товарищества;
- б) благотворительные фонды;
- в) религиозные организации;
- г) унитарные предприятия;
- д) производственные кооперативы;
- е) потребительские кооперативы.

7. Выделите организационно-правовые формы коммерческих организаций (предприятий), которые в настоящее время не существуют в России:

- а) товарищество с дополнительной ответственностью;
- б) товарищество на вере;
- в) унитарное предприятие;

- г) общество с дополнительной ответственностью;
- д) производственный кооператив;
- е) акционерное общество закрытого типа;
- ж) товарищество с ограниченной ответственностью;
- з) полное товарищество.

8. Предприятия могут находиться в следующих формах собственности:

- а) государственной;
- б) хозяйственной;
- в) частной;
- г) территориальной;
- д) муниципальной;
- е) коллективной.

9. Унитарные предприятия могут находиться в следующих формах собственности:

- а) государственной;
- б) хозяйственной;
- в) частной;
- г) территориальной;
- д) муниципальной;
- е) коллективной.

10. Унитарные предприятия осуществляют свою деятельность на праве:

- а) хозяйственного ведения;
- б) территориального управления;
- в) оперативного управления.

11. Акционерные общества подразделяются на:

- а) публичные;
- б) смешанные;
- в) закрытого типа;
- г) открытого типа;
- д) непубличные;
- е) обыкновенные.

12. Минимальное число участников производственного кооператива:

- а) 3;
- б) 5;
- в) 10;
- г) 20;

- д) 30;
- е) 50;
- ж) 100 человек.

13. Предприятие является зависимым, если другое предприятие имеет долю в его уставном капитале больше:

- а) 10 %;
- б) 20 %;
- в) 25 %;
- в) 30 %;
- г) 50 %.

14. Критерием отнесения предприятия к малому в Российской Федерации является:

- а) среднегодовая стоимость основных производственных фондов;
- б) себестоимость продукции;
- в) предельная численность работников;
- г) размер оплаты труда.

15. Критерием отнесения предприятия к малому в Российской Федерации является:

- а) среднегодовая стоимость основных производственных фондов;
- б) себестоимость продукции;
- в) предельное значение выручки от реализации товаров;
- г) размер оплаты труда.

16. К микропредприятиям в России относятся такие, у которых предельный размер численности работников составляет:

- а) 5;
- б) 10;
- в) 15;
- г) 30;
- д) 50;
- е) 100 человек.

17. К малым предприятиям в России относятся такие, у которых предельный размер численности работников составляет:

- а) 10;
- б) 50;
- в) 100;
- г) 200;
- д) 300 человек.

18. К средним предприятиям в России относятся такие, у которых предельный размер численности работников составляет:

- а) 100;
- б) 150;
- в) 200;
- г) 250;
- д) 300;
- е) 500 человек.

19.Предельное значение выручки от реализации товаров для микропредприятий составляет:

- а) 10 млн р.;
- б) 20 млн р.;
- в) 30 млн р.;
- г) 50 млн р.;
- д) 120 млн р.;
- е) 300 млн р.

20.Предельное значение выручки от реализации товаров для малых предприятий составляет:

- а) 100 млн р.;
- б) 200 млн р.;
- в) 300 млн р.;
- г) 500 млн р.;
- д) 800 млн р.

21.Предельное значение выручки от реализации товаров для средних предприятий составляет:

- а) 100 млн р.;
- б) 300 млн р.;
- в) 400 млн р.;
- г) 500 млн р.;
- д) 750 млн р.;
- е) 2000 млн р.;
- ж) 4000 млн р.

22.Доля других хозяйствующих субъектов в уставном капитале малых и средних предприятий не должна превышать:

- а) 10 %;
- б) 20 %;
- в) 25 %;
- г) 30 %;
- д) 40 %;
- е) 50 %.

23.По структуре издержек предприятия классифицируются на:

- а) фондоемкие;
- б) материалоемкие;
- в) ресурсоемкие;
- г) зарплатоемкие;
- д) энергоемкие;
- е) сырьевые;
- ж) производственные;
- з) трудоемкие.

24. Реорганизация предприятия может осуществляться в следующих формах:

- а) разукрупнение;
- б) преобразование;
- в) выделение;
- г) объединение;
- д) соединение;
- е) разделение;
- ж) сочетание;
- з) укрупнение;
- и) присоединение;
- к) слияние.

25. Преобразование предприятия предполагает:

- а) изменение организационно-правовой формы;
- б) изменение формы собственности;
- в) изменение состава учредителей;
- г) изменение размера уставного капитала.

26. Предприятие может быть ликвидировано по решению:

- а) его учредителей;
- б) кредиторов;
- в) органов власти;
- г) суда.

27. Предприятие может быть ликвидировано в следующих случаях:

- а) достижение цели, для которой создавалось предприятие;
- б) окончание срока, на который создавалось предприятие;
- в) изменение размера уставного капитала;
- г) изменение формы собственности;
- д) признание судом недействительными учредительных документов;
- е) преобразования;
- ж) несостоятельности (банкротства) предприятия.

ТЕМА 3. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

3.1. Экономическая сущность основного капитала и основных фондов. Классификация и структура основных фондов. Методы оценки основных фондов и их экономическое значение

Для осуществления деятельности предприятия необходимо наличие таких факторов, как труд, капитал, земля и менеджмент. Капитал является одним из важнейших факторов и подразделяется на основной и оборотный. **В состав основного капитала входят:** основные средства (т.е. основные фонды в стоимостном выражении), незавершенное строительство и долгосрочные инвестиции. Основные фонды занимают значительный объем в основном капитале предприятий, поэтому эти понятия часто отождествляют между собой.

Основные фонды подразделяются на производственные и непроизводственные. К непроизводственным основным фондам относятся здания, сооружения и объекты непроизводственной сферы.

Основные производственные фонды используются в производственном процессе в течение длительного периода времени, не изменяют своей натурально-вещественной формы и переносят свою стоимость на себестоимость готовой продукции постепенно, частями в форме амортизационных отчислений.

Для целей учета, планирования и определения величины амортизации **основные производственные фонды классифицируются** на следующие группы:

1. Производственные здания.
2. Сооружения и передаточные устройства (скважины, плотины, линии электропередач и т.д.).
3. Силовые машины и оборудование (генераторы, трансформаторы и т.д.).
4. Рабочие машины и оборудование (станки, литейные машины и т.д.).
5. Измерительные и регулирующие приборы всех видов и устройств, лабораторное оборудование.
6. Транспортные средства (железнодорожный подвижной состав, автомобили, тракторы).
7. Вычислительная техника.
8. Инструмент.

9. Производственный и хозяйственный инвентарь, принадлежности.

10. Прочие виды основных фондов.

Каждая из этих групп подразделяется на подгруппы, в которые объединяются основные производственные фонды с одинаковым сроком службы, условиями эксплуатации и нормой амортизации.

Отдельные виды основных производственных фондов по-разному участвуют в производственном процессе, в связи с чем, они подразделяются на активную и пассивную части. К пассивной части относятся те основные фонды, которые непосредственно не связаны с производственным процессом. К активной части относятся рабочие машины и оборудование, инструмент, т. е. та часть основных фондов, которая непосредственно связана с производственным процессом. Соотношение между активной и пассивной частями основных фондов или между отдельными группами основных фондов, выраженное в процентах, характеризует их **структуру**.

Основные фонды могут учитываться в натуральных и стоимостных измерителях. Натуральные измерители – это количество единиц основных фондов определенного вида. Эти показатели используются для учета наличия, ввода и выбытия основных фондов, для анализа их возрастного состава и технического состояния.

Стоимостный учет основных фондов производится в рублях, он необходим для разработки баланса основных фондов, определения величины амортизационных отчислений, определения стоимости активов предприятия и других целей. В стоимостном выражении основные фонды учитываются по: первоначальной, восстановительной и остаточной стоимости.

По первоначальной стоимости основные фонды учитываются на момент их приобретения. В состав первоначальной стоимости C_n включают затраты, связанные с приобретением или строительством основных фондов, их транспортировкой и монтажом:

$$C_n = Z_{np. (стр.)} + Z_{тр.} + Z_{м.},$$

где C_n – первоначальная стоимость основных фондов; $Z_{np. (стр.)}$ – затраты, связанные с приобретением (или строительством) основных фондов; $Z_{тр.}$ – затраты на транспортировку основных фондов; $Z_{м.}$ – затраты, связанные с монтажом основных фондов.

По восстановительной стоимости основные фонды учитываются на момент проведения переоценки их стоимости. В настоящее

время предприятия могут использовать два метода переоценки основных фондов: индексный и экспертный.

При использовании индексного метода восстановительная стоимость основных фондов C_v определяется умножением их балансовой стоимости на индекс цен, который отражает величину изменения стоимости основных фондов:

$$C_v = C_b \cdot I_{\text{цен ОФ}},$$

где C_b – балансовая стоимость основных фондов; $I_{\text{цен ОФ}}$ – индекс увеличения цен для данной группы основных фондов.

В балансе основных фондов они учитываются по балансовой стоимости. Балансовая стоимость характеризуется смешанной оценкой основных фондов: по вновь введенным или приобретенным фондам их учет проводится по первоначальной стоимости, а по объектам, по которым проводится переоценка, их учет ведется по восстановительной стоимости, определенной на дату проведения последней переоценки. Индексы увеличения цен устанавливаются специальными постановлениями Правительства Российской Федерации о проведении переоценки основных фондов и дифференцируются по группам и видам основных фондов. Экспертный метод предполагает пообъектную переоценку основных фондов силами работников предприятия или с привлечением независимых экспертов-оценщиков. При использовании экспертного метода восстановительная стоимость основных фондов, как правило, определяется более точно, так как учитывается их рыночная стоимость. В то же время он является более трудоемким и дорогостоящим.

По остаточной стоимости определяют стоимость основных фондов с учетом величины их износа. Остаточная стоимость C_o может быть определена по первоначальной стоимости (для новых основных фондов) или по восстановительной стоимости (для основных фондов прошедших переоценку) по формуле:

$$C_o = C_n(C_v) - И,$$

где $И$ – величина износа основных фондов в стоимостном выражении.

3.2. Физический и моральный износ основных фондов.

Методы определения износа основных фондов

Износ – уменьшение стоимости основных фондов, которое возникает в результате его использования, негативного влияния внешней

среды, погодных условий, недостатков, допущенных при проектировании, конструировании и строительстве объекта. Износ подразделяется на устранимый и неустрашимый. **Устранимый износ** – износ, затраты на ликвидацию которого оправданы ростом доходности или увеличением стоимости основных фондов. **Неустрашимый износ** – износ основных фондов, затраты на устранение которого превышают соответствующее увеличение его стоимости.

При оценке основных фондов различают следующие основные виды износа:

- физический;
- моральный.

Физический износ связан с эксплуатацией основных фондов и влиянием погодных условий. Основными факторами, влияющими на физический износ основных фондов, являются: режим и степень эксплуатации основных фондов, уровень квалификации работников, обслуживающих оборудование, качество и своевременность проведения ремонтных работ и др.

Характеристики физического износа и технического состояния объекта приведены в табл. 9.

Таблица 9

Характеристики физического износа
и технического состояния объекта

Физический износ, %	Оценка технического состояния	Общая характеристика технического состояния
0–20	Хорошее	Повреждений и деформаций нет. Имеются отдельные неисправности, не влияющие на эксплуатацию элемента, и устраняются в период текущего ремонта
21–40	Удовлетворительное	Элементы в целом пригодны для эксплуатации, однако требуют ремонта уже на данной стадии эксплуатации
41–60	Неудовлетворительное	Эксплуатация элементов возможна лишь при условии проведения ремонта
61–80	Аварийное	Состояние элементов аварийное. Выполнение элементами своих функций возможно лишь при проведении специальных охранительных работ или полной замене этих элементов
81–100	Непригодное	Элементы находятся в непригодном к эксплуатации состоянии

Величину физического износа можно определить, используя три метода:

а) **Экспертный метод.** Предполагает непосредственное обследование состояния основных фондов группой специалистов или экспертов и составление ими заключения о величине и степени износа.

б) **По срокам службы.** С помощью этого метода величину физического износа основных фондов $I_{\text{физ.}}$ определяют:

$$I_{\text{физ.}} = \frac{T_{\text{факт.}}}{T_{\text{норм.}}} \cdot 100\%,$$

где $T_{\text{факт.}}$, $T_{\text{норм.}}$ – соответственно фактический и нормативный сроки службы основных фондов.

В том случае, если фактический срок службы превысил нормативный, но основные фонды находятся в эксплуатации, величина физического износа определяется:

$$I_{\text{физ.}} = \frac{T_{\text{факт.}}}{T_{\text{норм.}} + T_{\text{возм.}}} \cdot 100\%,$$

где $T_{\text{возм.}}$ – возможный дополнительный срок службы основных фондов, который определяется экспертным путем.

с) **По сумме начисленной амортизации.** Он предполагает, что физический износ определяется по формуле:

$$I_{\text{физ.}} = \frac{\sum A}{\text{ОФ}} \cdot 100\%,$$

где $\sum A$ – сумма начисленной амортизации; ОФ – стоимость основных фондов.

Моральный износ – характеризует утрату стоимости основных фондов вследствие появления новых основных фондов аналогичного назначения, имеющих более высокую производительность, скорость, грузоподъемность или другие лучшие технические характеристики.

Величина морального износа основных фондов $I_{\text{мор.}}$ определяется:

$$I_{\text{мор.}} = \frac{\text{Пр}_{\text{нов. ОФ}} - \text{Пр}_{\text{уст. ОФ}}}{\text{Пр}_{\text{нов. ОФ}}} \cdot 100\%,$$

где $\text{Пр}_{\text{нов. ОФ}}$, $\text{Пр}_{\text{уст. ОФ}}$ – соответственно производительность новых и устаревших основных фондов аналогичного назначения.

В том случае, когда возникает необходимость в определении износа не только по отдельным видам основных фондов, но и по всем основным фондам предприятия рассчитываются коэффициенты износа основных фондов. **Коэффициент износа** $K_{изн.}$ характеризует общую величину износа основных фондов предприятия и определяется по формуле:

$$K_{изн.} = \frac{И}{ОФ} \cdot (100\%) ,$$

где $И$ – величина износа основных фондов в стоимостном выражении; $ОФ$ – стоимость основных фондов.

Коэффициент годности характеризует способность основных фондов к дальнейшей эксплуатации:

$$K_{годн.} = 1 - K_{изн.} \text{ или}$$

$$K_{годн.} = 100\% - K_{изн.} .$$

3.3. Амортизация основных фондов и методы ее определения

Амортизация – это процесс постепенного перенесения стоимости основных фондов на себестоимость продукции. Понятие амортизации тесно связано с износом основных фондов, т. к. амортизация учитывает величину износа, но между ними существует различие, связанное с тем, что износ может определяться как в стоимостном выражении, так и в процентах, а амортизационные отчисления всегда начисляются в стоимостном выражении. Кроме того, амортизация может не всегда точно отображать величину износа в связи с тем, что возможен различный режим эксплуатации основных фондов в разные периоды времени.

В соответствии с главой 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации, амортизация может определяться линейным или нелинейным методами. Сумма амортизации определяется ежемесячно по каждому объекту основных фондов (амортизируемого имущества). При применении **линейного метода** сумма начисленной за один месяц амортизации в отношении объекта основных фондов (амортизируемого имущества) определяется как произведение его первоначальной (восстановительной) стоимости и нормы амортизации, определенной для данного объекта:

$$A_{\text{мес.}} = \frac{C_n \cdot K}{100\%},$$

или

$$A_{\text{мес.}} = \frac{C_v \cdot K}{100\%},$$

где C_n – первоначальная стоимость основных фондов; C_v – восстановительная стоимость основных фондов; K – норма амортизации в процентах к первоначальной (восстановительной) стоимости объекта основных фондов (амортизируемого имущества).

Норма амортизации при использовании линейного метода определяется по формуле:

$$K = \frac{1 \cdot 100 \%}{n},$$

где n – срок полезного использования данного объекта, выраженный в месяцах.

В соответствии с главой 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации, для целей расчета сумм амортизации нелинейным методом основные фонды подразделяются на следующие группы:

- 1-я группа – со сроком полезного использования от 1 года до 2 лет включительно;
- 2-я группа – со сроком полезного использования свыше 2 лет до 3 лет включительно;
- 3-я группа – со сроком полезного использования свыше 3 лет до 5 лет включительно;
- 4-я группа – со сроком полезного использования свыше 5 лет до 7 лет включительно;
- 5-я группа – со сроком полезного использования свыше 7 лет до 10 лет включительно;
- 6-я группа – со сроком полезного использования свыше 10 лет до 15 лет включительно;
- 7-я группа – со сроком полезного использования свыше 15 лет до 20 лет включительно;
- 8-я группа – со сроком полезного использования свыше 20 лет до 25 лет включительно;
- 9-я группа – со сроком полезного использования свыше 25 лет до 30 лет включительно;

– 10-я группа – со сроком полезного использования свыше 30 лет.

В статье 259.2 главы 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации установлены нормы амортизации при применении нелинейного метода начисления амортизации, которые представлены в табл. 10:

Таблица 10

Нормы амортизации при применении
нелинейного метода начисления амортизации

Амортизационная группа	Срок полезного использования, лет	Норма амортизации (месячная), %
Первая	1–2	14,3
Вторая	2–3	8,8
Третья	3–5	5,6
Четвертая	5–7	3,8
Пятая	7–10	2,7
Шестая	10–15	1,8
Седьмая	15–20	1,3
Восьмая	20–25	1,0
Девятая	25–30	0,8
Десятая	Свыше 30	0,7

При применении **нелинейного метода** сумма начисленной за один месяц амортизации для каждой амортизационной группы основных фондов определяется как произведение суммарного баланса соответствующей амортизационной группы и нормы амортизации, установленной для данной группы:

$$A_{\text{мес.}} = \frac{B \cdot K}{100\%},$$

где B – суммарный баланс соответствующей амортизационной группы, равен остаточной стоимости основных фондов этой группы; K – норма амортизации для соответствующей амортизационной группы, в процентах.

3.4. Понятие и формы воспроизводства основных фондов. Показатели, характеризующие воспроизводство основных фондов

Под **воспроизводством** понимается процесс замены устаревших, изношенных основных фондов новыми. Воспроизводство основных фондов необходимо для решения следующих задач:

1. Поддержание существующих объемов выпуска продукции. В этом случае устаревшие основные фонды заменяются на новые, обладающие той же производительностью.

2. Увеличение объемов производства продукции. Для этого вводятся дополнительные основные фонды, либо устаревшие заменяются на новые, обладающие более высокой производительностью.

3. Совершенствование структуры основных фондов. Предполагает замену основных фондов на новые, более прогрессивные, в результате чего появляются возможности расширения номенклатуры и ассортимента продукции.

Воспроизводство основных фондов отражают следующие показатели:

а) стоимость основных фондов на начало года $ОФ_{нач. г.}$;

б) стоимость основных фондов, введенных в течение года $ОФ_{вв.}$;

с) стоимость основных фондов, выбывших в течение года $ОФ_{выб.}$;

д) стоимость основных фондов на конец года $ОФ_{кон. г.}$, определяется по формуле:

$$ОФ_{кон. г.} = ОФ_{нач. г.} + ОФ_{вв.} - ОФ_{выб.} ;$$

е) среднегодовая стоимость основных фондов $\overline{ОФ}$, рассчитывается по формуле:

$$\overline{ОФ} = ОФ_{нач. г.} + \frac{ОФ_{вв.} \cdot n}{12} - \frac{ОФ_{выб.} \cdot m}{12} ,$$

где n – количество месяцев с момента ввода в эксплуатацию основных фондов до конца года; m – количество месяцев с момента выбытия основных фондов до конца года.

Для дополнительного анализа воспроизводства основных фондов используются следующие показатели:

1. Коэффициент обновления основных фондов $K_{обн. ОФ}$, характеризует степень обновления основных фондов и определяется как отношение стоимости введенных основных фондов к стоимости основных фондов на конец года:

$$K_{обн. ОФ} = \frac{ОФ_{вв.}}{ОФ_{кон.}} \cdot (100\%) .$$

2. Коэффициент выбытия основных фондов $K_{выб.ОФ}$. Характеризует степень выбытия основных фондов и определяется как отношение стоимости выбывших основных фондов в течение года к их стоимости на начало года:

$$K_{выб.ОФ} = \frac{ОФ_{выб.}}{ОФ_{нач.}} \cdot (100\%) .$$

3. Коэффициент прироста основных фондов $K_{\Delta ОФ}$. Характеризует общее изменение стоимости основных фондов в течение года и определяется как отношение стоимости прироста основных фондов к стоимости основных фондов на начало года:

$$K_{\Delta ОФ} = \frac{\Delta ОФ}{ОФ_{нач.г.}} \cdot (100\%) = \frac{ОФ_{кон.г.} - ОФ_{нач.г.}}{ОФ_{нач.г.}} = \frac{ОФ_{вв.} - ОФ_{выб.}}{ОФ_{нач.г.}} \cdot (100\%) ,$$

где $\Delta ОФ$ – прирост стоимости основных фондов в течение года.

4. Коэффициент интенсивности обновления основных фондов $K_{инт.обн.ОФ}$. Характеризует интенсивность процесса ввода и выбытия основных фондов и определяется как отношение стоимости основных фондов, выбывших в течение года к стоимости основных фондов, введенных в течение года:

$$K_{инт.обн.ОФ} = \frac{ОФ_{выб.}}{ОФ_{вв.}} \cdot (100\%) .$$

5. Коэффициент прогрессивности обновления основных фондов $K_{прогр.обн.ОФ}$. Характеризует степень интенсивности процесса обновления основных фондов и определяется как отношение стоимости введенных прогрессивных основных фондов к среднегодовой стоимости основных фондов:

$$K_{прогр.обн.ОФ} = \frac{ОФ_{вв. прогр.}}{ОФ} \cdot (100\%) .$$

Все эти показатели могут определяться как в относительном, так и в процентном выражении.

3.5. Показатели и пути улучшения использования основных фондов

Показатели, характеризующие использование основных фондов, подразделяются на три группы:

1. Обобщающие. Отражают общий уровень использования основных фондов, к ним относятся:

- Фондоотдача, которая выражает объем производства продукции с единицы стоимости основных фондов:

$$FO = \frac{V}{\overline{ОПФ}}.$$

- Разновидностью фондоотдачи является показатель машиноотдачи, который характеризует уровень использования активной части основных фондов:

$$Маш.О = \frac{V}{\overline{ОПФ}_{акт.час.ОФ}},$$

где $\overline{ОПФ}_{акт.час.ОФ}$ – среднегодовая стоимость активной части основных фондов.

- Рентабельность производства, определяется по формуле:

$$R_{пр.} = \frac{\overline{П}}{\overline{ОПФ} + \overline{НОС}} \cdot 100\%,$$

где $\overline{П}$ – прибыль; $\overline{НОС}$ – среднегодовая величина нормируемых оборотных средств.

2. Показатели экстенсивного использования основных фондов, которые характеризуют использование основных фондов во времени. Важнейшим показателем в этой группе является коэффициент сменности $K_{см.}$. Он характеризует среднее количество смен работы оборудования в течение суток и определяется по формуле:

$$K_{см.} = \frac{m}{n},$$

где m – общее количество отработанных станкосмен в течение суток; n – количество установленных на предприятии станков, машин и другого оборудования.

3. Показатели интенсивного использования основных фондов, которые показывают их использование по производительности. Важ-

нейший показатель в этой группе – коэффициент использования производственных мощностей $K_{исп. ПМ}$, он определяется по формуле:

$$K_{исп. ПМ} = \frac{V}{\overline{ПМ}} \cdot (100\%) ,$$

где $\overline{ПМ}$ – среднегодовая величина производственных мощностей.

Улучшение использования основных фондов возможно за счет реализации различных путей, важнейшими являются:

1. Повышение коэффициента сменности работы оборудования за счет увеличения объема выпускаемой продукции, улучшения ее качества, лучшего изучения потребностей рынка в продукции, которую может производить предприятие.

2. Сокращение плановых и внеплановых простоев оборудования.

3. Вовлечение в работу бездействующего на предприятии оборудования для производства новых видов продукции.

4. Повышение квалификации работников, обслуживающих оборудование и выполняющих ремонтные работы.

5. Устранение или ослабление сезонности в работе оборудования отдельных предприятий и другие.

3.6. Контрольные вопросы

1. В чем заключается сущность основного капитала и основных фондов?

2. По каким признакам и как классифицируются основные фонды?

3. Что представляет структура основных фондов?

4. Какие существуют виды оценок основных фондов и для чего они применяются?

5. Дайте определение износа основных фондов.

6. Какие существуют виды износа основных фондов? Как их можно определить и измерить?

7. В чем заключается сущность воспроизводства основных фондов?

8. Какие показатели используются для оценки уровня воспроизводства?

9. Для чего и как разрабатывается баланс основных фондов?

10. Какова сущность и значение амортизации основных фондов?

11. Какие существуют методы начисления амортизации?

12. Каков порядок расчета амортизационных отчислений линейным и нелинейным методами?

13. Охарактеризуйте понятие и формы воспроизводства основных фондов.

14. Какие показатели характеризуют воспроизводство основных фондов?

15. Какие показатели характеризуют уровень использования основных фондов?

16. Каковы наиболее важные пути улучшения использования основных фондов на предприятиях?

3.7. Тесты

1. В состав основного капитала входят:

- а) основные средства;
- б) краткосрочные финансовые вложения;
- в) оборотные средства;
- г) незавершенное строительство;
- д) долгосрочные инвестиции;
- е) персонал.

2. В состав основных производственных фондов включаются следующие элементы:

- а) производственные здания;
- б) рабочие машины и оборудование;
- в) производственные запасы;
- г) транспортные средства;
- д) расходы будущих периодов;
- е) силовые машины и оборудование;
- ж) незаконченная продукция;
- з) измерительные и регулирующие приборы;
- и) сооружения и передаточные устройства;
- к) готовая продукция на складе;
- ж) расходы будущих периодов;
- з) вычислительная техника.

3. Основные фонды оцениваются:

- а) по расчетной стоимости;
- б) по остаточной стоимости;
- в) по первоначальной стоимости;
- г) по восстановительной стоимости;

д) по смешанной стоимости.

4. Напишите формулу расчета первоначальной стоимости основных фондов.

5. Напишите формулу расчета остаточной стоимости основных фондов.

6. Выделяют следующие виды износа основных фондов:

- а) моральный;
- б) материальный;
- в) физический;
- г) технический;
- д) производственный.

7. Величина физического износа определяется следующими методами:

- а) линейным;
- б) экспертным;
- в) расчетным;
- г) комбинированным;
- д) смешанным;
- е) по срокам службы.

8. Напишите формулу расчета коэффициента износа основных фондов.

9. Амортизация основных фондов – это:

- а) износ основных фондов;
- б) процесс перенесения стоимости основных фондов на себестоимость продукции;
- в) восстановление основных фондов;
- г) расходы на содержание основных фондов;
- д) расходы на приобретение основных фондов.

10. К методам амортизации основных фондов относятся:

- а) линейный;
- б) косвенный;
- в) пропорциональный;
- г) нелинейный;
- д) относительный.

11. При линейном методе начисления амортизации расчет нормы амортизации проводится по:

- а) первоначальной стоимости;
- б) ликвидационной стоимости;
- в) остаточной стоимости;

г) восстановительной стоимости.

12. Напишите формулу расчета нормы амортизации при использовании линейного метода ее начисления.

13. При нелинейном методе начисления амортизации расчет нормы амортизации проводится по:

- а) первоначальной стоимости;
- б) ликвидационной стоимости;
- в) остаточной стоимости;
- г) восстановительной стоимости.

14. Нелинейный метод начисления амортизации применяется по отношению к основным фондам со сроком службы:

- а) до 20 лет;
- б) до 25 лет;
- в) до 30 лет;
- г) свыше 30 лет;
- д) с любым сроком полезного использования.

15. Напишите формулу расчета стоимости основных фондов на конец года.

16. Напишите формулу расчета среднегодовой стоимости основных фондов.

17. Воспроизводство основных фондов характеризуют показатели:

- а) фондоотдача;
- б) фондоемкость;
- в) коэффициент обновления основных фондов;
- г) коэффициент выбытия основных фондов;
- д) рентабельность производства.

18. Напишите формулу, используемую для расчета коэффициента обновления основных фондов.

19. Напишите формулу, используемую для расчета коэффициента выбытия основных фондов.

20. Использование основных фондов характеризуют показатели:

- а) производительность труда;
- б) коэффициент сменности;
- в) трудоемкость;
- г) фондоотдача;
- д) себестоимость продукции;
- е) рентабельность.

21. Напишите формулу расчета рентабельности производства.

22. Напишите формулу, используемую для расчета фондоотдачи.

3.8. Задачи для практических занятий и самостоятельной работы

Задача № 1

Балансовая стоимость основных фондов предприятия на начало года составляет 30 млн р. В течение года были введены основные фонды:

- в феврале на сумму 550 тыс. р.;
- в апреле на сумму 300 тыс. р.;
- в июле на сумму 1 млн р.;
- в октябре на сумму 600 тыс. р.

В связи с полным износом списаны основные фонды:

- в мае на сумму 400 тыс. р.;
- в декабре на сумму 770 тыс. р.

Затраты на транспортировку вводимых основных фондов составили 2 %, а на монтаж – 3 % от их стоимости. Общая величина износа основных фондов на конец года равняется 40 %. Определить первоначальную и остаточную стоимости основных фондов на конец года и среднегодовую стоимость основных фондов.

Задача № 2

Стоимость основных фондов предприятия на начало года составляла 32540 тыс р. Информация о вводе и выбытии основных фондов в течение года представлена в табл. 11:

Таблица 11

Данные о вводе и выбытии основных фондов (в тыс. р.)

Месяц	Ввод	Выбытие
январь	675	541
май	530	406
июль	711	124
сентябрь	432	–

Определить: среднегодовую стоимость, стоимость на конец года и показатели воспроизводства основных фондов.

Задача № 3

Стоимость основных фондов предприятия на начало года составляла 21750 тыс. р. Информация о вводе и выбытии основных фондов в течение года представлена в табл. 12:

Таблица 12

Данные о вводе и выбытии основных фондов (в тыс. р.)

Месяц	Ввод	Выбытие
февраль	–	280
июнь	450	340
август	670	180
октябрь	320	–

Определить: среднегодовую стоимость, стоимость на конец года и показатели воспроизводства основных фондов.

Задача № 4

Информация об основных видах материальных активов предприятия и их стоимости (в млн р.) представлена в табл. 13:

Таблица 13

Данные об основных видах материальных активов предприятия и их стоимости

Виды материальных активов	Стоимость на начало года	Стоимость на конец года
Здания цехов основного производства	1200	1200
Жилой дом	80	80
Готовые изделия на складе	40	50
Электромоторы и другое электрооборудование	20	25
Рабочие машины и станки	450	500
Линия электропередачи	8	8
Автомобили разных марок	7	6
Здание гаража	5	5
Топливо	2	3
Средства вычислительной техники	6	7
Контрольно-измерительные приборы	12	13
Инструмент со сроком службы свыше 1 года	4	5
Запасы сырья и материалов	20	30
Ограждения территории предприятия	12	12
Производственный и конторский инвентарь со сроком службы свыше 1 года	5	7
Основные фонды профилактория	102	118
Основные фонды дворца культуры	150	155

Определить: 1. стоимость отдельных групп основных фондов и основных производственных фондов; 2. рассчитать структуру основных фондов на начало и конец года. Решение представить в форме табл. 14:

Таблица 14

Стоимость и структура основных производственных фондов
предприятия на начало и конец года

Виды основных фондов	Стоимость основных фондов на:		Структура основных фондов (в %-х) на:	
	начало года	конец года	начало года	конец года
1. Основные производственные фонды,				
в том числе				
• Производственные здания				
• Сооружения и передаточные устройства				
• Силовые машины и оборудование				
• Рабочие машины и оборудование				
• Измерительные и регулирующие приборы всех видов и устройств, лабораторное оборудование				
• Транспортные средства				
• Вычислительная техника				
• Инструмент				
• Производственный и хозяйственный инвентарь, принадлежности				
• Прочие виды основных фондов				
2. Непроизводственные основные фонды				
3. Всего основных фондов				

Задача № 5

Информация об основных видах материальных активов предприятия и их стоимости (в млн р.) представлена в табл. 15:

Таблица 15

Данные об основных видах материальных активов предприятия
и их стоимости

Виды материальных активов	Стоимость на начало года	Стоимость на конец года
1. Здания цехов основного производства	1800	1800
2. Жилой дом	180	180
3. Готовые изделия на складе	40	30
4. Электромоторы и другое электрооборудование	25	32
5. Рабочие машины и станки	850	910
6. Линия электропередачи	18	18
7. Автомобили разных марок	10	11
8. Здание гаража на территории предприятия	8	8
9. Топливо	5	3
10. Средства вычислительной техники	12	14
11. Контрольно-измерительные приборы	15	17
12. Инструмент со сроком службы свыше 1 года	7	8
13. Запасы сырья и материалов	25	20
14. Ограждения территории предприятия	22	22
15. Производственный и конторский инвентарь со сроком службы свыше 1 года	7	7
16. Основные фонды профилактория	220	228
17. Основные фонды дворца культуры	350	355

Определить: 1. стоимость отдельных групп основных фондов и основных производственных фондов; 2. рассчитать структуру основных фондов на начало и конец года. Решение представить в форме табл. 16:

Таблица 16

Стоимость и структура основных производственных фондов
предприятия на начало и конец года

Виды основных фондов	Стоимость основных фондов на:		Структура основных фондов (в %-х) на:	
	начало года	конец года	начало года	конец года
1. Основные производственные фонды,				

Виды основных фондов	Стоимость основных фондов на:		Структура основных фондов (в %-х) на:	
	начало года	конец года	начало года	конец года
в том числе				
• Производственные здания				
• Сооружения и передаточные устройства				
• Силовые машины и оборудование				
• Рабочие машины и оборудование				
• Измерительные и регулирующие приборы всех видов и устройств, лабораторное оборудование				
• Транспортные средства				
• Вычислительная техника				
• Инструмент				
• Производственный и хозяйственный инвентарь, принадлежности				
• Прочие виды основных фондов				
2. Непроизводственные основные фонды				
3. Всего основных фондов				

Задача № 6

Рассчитайте линейным и нелинейным методами норму амортизации и сумму амортизационных отчислений по следующим данным: первоначальная стоимость основных средств – 18 млн р., средний срок их полезного использования – 9 лет.

Задача № 7

Рассчитайте линейным методом норму амортизации и сумму амортизационных отчислений по следующим данным: первоначальная стоимость основных средств – 15 млн р., средний срок их полезного использования – 12 лет.

Задача № 8

Рассчитайте линейным и нелинейным методами норму амортизации и сумму амортизационных отчислений по инструменту, входящему в состав основных производственных фондов. Для решения задачи используйте следующие данные: первоначальная стоимость данной группы основных средств – 1500 тыс р., средний срок их полезного использования – 1 год и 2 месяца.

Задача № 9

Рассчитайте линейным методом норму и сумму амортизации, а также величину физического и морального износа отдельной единицы оборудования по следующим данным: первоначальная стоимость единицы оборудования – 150 тыс. р., средний срок его полезного использования – 10 лет, фактический срок службы – 6 лет и 5 месяцев, производительность единицы действующего оборудования – 0,12 т/ч, нового аналогичного оборудования – 0,14 т/ч.

Задача № 10

Балансовая стоимость основных фондов предприятия на начало года – 40 млн р. В течение года были введены основные фонды: в феврале на сумму 750 тыс. р.; в июле на сумму 1 млн р.; в октябре на сумму 600 тыс. р. В связи с полным износом списаны основные фонды: в мае на сумму 800 тыс. р.; в ноябре на сумму 970 тыс. р.

Затраты на транспортировку вводимых основных фондов составили 2 %, а на монтаж – 3 % от их стоимости. Общая величина износа основных фондов на конец года равняется 45 %.

Определить первоначальную и остаточную стоимости основных фондов на конец года и среднегодовую стоимость основных фондов.

Задача № 11

Стоимость основных фондов предприятия на начало года составляла 28250 тыс. р. Информация о вводе и выбытии основных фондов в течение года приведена в табл. 17 (в тыс. р.):

Таблица 17

Информация о вводе и выбытии основных фондов

Месяц	Ввод	Выбытие
январь	400	60
апрель	500	40

Месяц	Ввод	Выбытие
июль	700	80
октябрь	100	50

Определить: стоимость основных фондов предприятия на конец года, их среднегодовую стоимость и показатели воспроизводства основных фондов.

Задача № 12

Стоимость основных фондов предприятия на начало года составляла 32540 тыс. р. Информация о вводе и выбытии основных фондов в течение года представлена в табл. 18:

Таблица 18

Данные о вводе и выбытии основных фондов (в тыс. р.)

Месяц	Ввод	Выбытие
январь	675	541
май	530	406
июль	711	124
сентябрь	432	—

Определить: стоимость основных фондов предприятия на конец года, их среднегодовую стоимость и показатели воспроизводства основных фондов.

Задача № 13

На предприятии установлено 380 единиц оборудования. В первую смену работало 320 единиц, во вторую – 280 единиц, а в третью – 220 единиц.

Рассчитать коэффициент сменности работы оборудования.

Задача № 14

Объем валовой продукции на предприятии составил 25 млн р., среднегодовая стоимость основных производственных фондов – 32 млн р., стоимость активной части основных производственных фондов – 20,5 млн р., среднесписочная численность промышленно-производственного персонала – 61 чел., среднегодовой остаток нормируемых оборотных средств – 8,3 млн р., прибыль – 6,2 млн р.

Определить уровень использования основных производственных фондов предприятия.

Задача № 15

Объем валовой продукции на предприятии составил 32,5 млн р., среднегодовая стоимость основных производственных фондов – 52 млн р., стоимость активной части основных производственных фондов – 31,2 млн р., среднесписочная численность промышленно-производственного персонала – 105 чел., среднегодовой остаток нормируемых оборотных средств – 10,4 млн р., прибыль – 8,1 млн р.

Определить уровень использования основных производственных фондов предприятия.

Задача № 16

На основании данных, представленных в табл. 19, рассчитать уровень использования основных производственных фондов предприятия за базисный и отчетный годы. По результатам расчетов сделать соответствующие выводы об изменении эффективности использования основных фондов.

Таблица 19

Данные для расчета показателей уровня использования основных производственных фондов предприятия (млн р.)

Показатели	Базисный год	Отчетный год
1. Объем валовой продукции	44,4	45,3
2. Прибыль	10,6	11,1
3. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов	78,7	79,5
4. Среднегодовая стоимость активной части основных производственных фондов	42,4	42,9
5. Среднегодовой остаток нормируемых оборотных средств	10,5	10,1

Задача № 17

Рассчитайте линейным и нелинейным методами норму амортизации и сумму месячных амортизационных отчислений по инструменту, входящему в состав основных производственных фондов. Для решения задачи используйте следующие данные: первоначальная стоимость данной группы основных средств – 1250 тыс р., средний срок их полезного использования – 1,5 года.

ТЕМА 4. ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА

4.1. Понятие, состав и структура оборотного капитала, оборотных средств и оборотных фондов

Составной частью капитала предприятия является оборотный капитал – это ресурсы, использование которых осуществляется в течение одного воспроизводственного цикла или относительно короткого периода времени. **Оборотный капитал** состоит из оборотных средств и краткосрочных финансовых вложений. В состав краткосрочных финансовых вложений включаются: облигации и другие ценные бумаги, депозиты, векселя, выданные клиентам, краткосрочные займы денежных средств, предоставленные контрагентам предприятия, которые могут быть источником дополнительного дохода предприятия-владельца этих вложений. Наибольшую долю в составе оборотного капитала занимают оборотные средства, поэтому часто эти понятия отождествляются между собой. В свою очередь **оборотные средства** подразделяются на оборотные фонды и фонды обращения.

Оборотные фонды полностью потребляются в каждом производственном цикле, сразу переносят свою стоимость на себестоимость продукции и при этом изменяют свою натурально-вещественную форму. В составе оборотных фондов выделяют 3 элемента: производственные запасы, незаконченная продукция, расходы будущих периодов.

Производственные запасы создаются по основным и вспомогательным материалам, спецодежде, таре, инструментам, топливу и находятся на складах предприятия. Они призваны обеспечить бесперебойную работу предприятия в периоды между смежными поставками.

Незаконченная продукция – это такая продукция, производство которой начато, но еще не закончено на одном и том же предприятии. Незаконченная продукция подразделяется на полуфабрикаты и незавершенное производство.

1) полуфабрикаты – это продукция, которая полностью обработана в одном из цехов предприятия, но в другом цехе предприятия требуется ее дальнейшая обработка;

2) незавершенное производство – это продукция, которая прошла обработку на отдельных рабочих местах какого-либо цеха, но требует дальнейшей обработки на других рабочих местах того же цеха.

Расходы будущих периодов – это расходы, которые осуществляются предприятием в настоящее время, но будут отнесены на себестоимость продукции в будущих периодах, к ним относятся: затраты на содержание дирекции строящегося предприятия, издержки, связанные с набором работников для предприятия и их обучением и другие.

Так как процесс производства не ограничивается только выпуском продукции, но и предполагает ее реализацию, то на предприятиях создаются **фонды обращения**, которые призваны обслуживать этот процесс. К ним относятся: готовая продукция, находящаяся на складах предприятия, продукция отгруженная, но еще не оплаченная заказчиком, денежные средства, находящиеся на расчетном счете и в расчетах предприятия.

Оборотные средства классифицируются по 3 основным признакам:

1. По назначению. Выделяют 6 групп оборотных средств, которые характеризуют их состав и структуру. Такая классификация позволяет на предприятиях проводить анализ динамики видовой структуры оборотных средств.

2. По источникам формирования оборотные средства подразделяются на собственные и заемные. Собственные средства формируются за счет прибыли предприятия, заемные за счет кредитов банков и других организаций. Такая классификация позволяет проводить анализ собственного и привлеченного капитала на предприятии.

3. По способу определения потребности оборотные средства подразделяются на нормируемые и ненормируемые. К нормируемым относятся те из них, по которым может быть определена планируемая величина их запасов. Ненормируемые – это те оборотные средства, по которым нормы запасов не могут быть определены.

Состав и структура оборотного капитала предприятия представлены на рис. 2.

4.2. Понятие нормы расхода материальных ресурсов, классификация норм расхода, методы нормирования

Нормирование расхода материальных ресурсов предполагает установление нормы их потребления. **Норма расхода** материальных ресурсов характеризует максимально возможное количество того или иного вида ресурсов, которое может быть использовано для производства единицы определенного вида продукции.

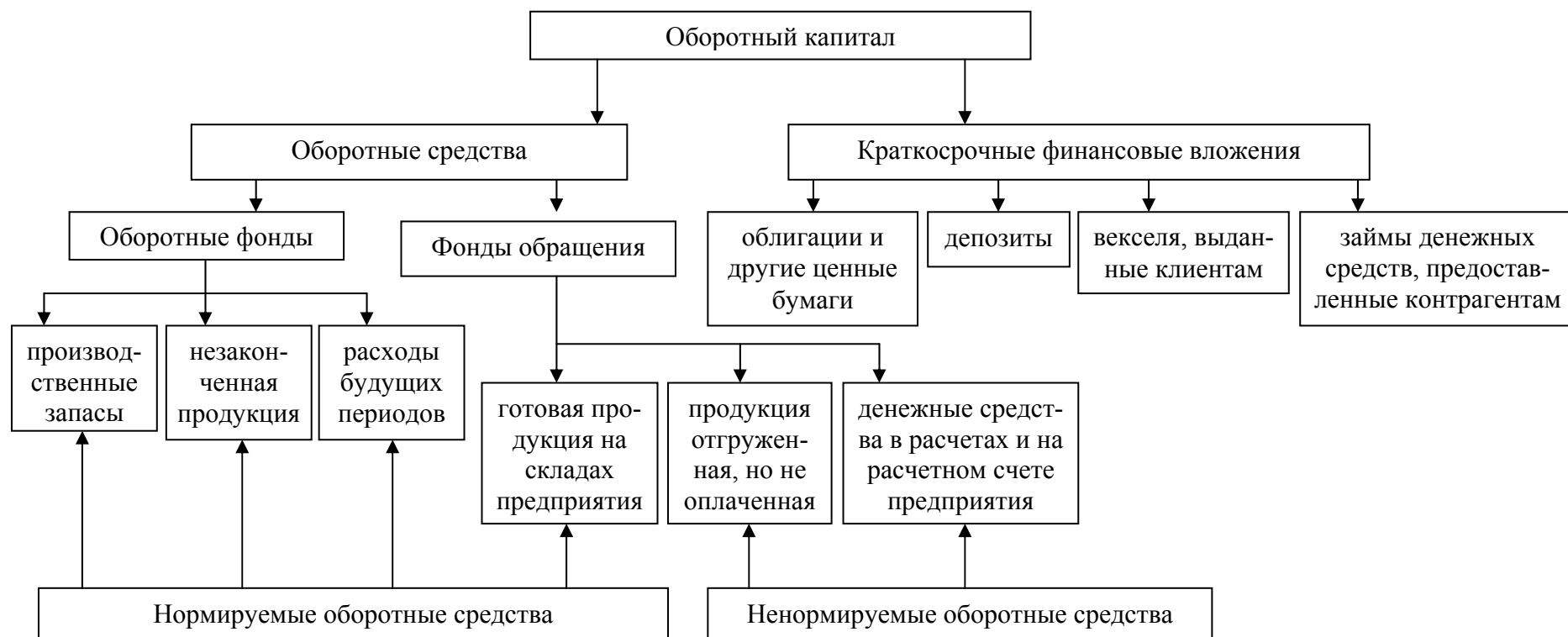


Рис. 2. Состав и структура оборотного капитала предприятия

Нормы расхода устанавливаются с использованием 3-х основных методов:

1. **Расчетно-аналитический.** Предполагает определение расчетным путем величины каждого из элементов нормы и на этой основе установление величины нормы расхода. Этот метод считается наиболее точным.

2. **Лабораторный (или опытный).** Предполагает установление норм расхода опытным путем в условиях лаборатории.

3. **Отчетно-статистический.** Основывается на изучении фактической информации о расходах ресурсов на выпуск того или иного вида продукции, после чего данные корректируются, как правило, в сторону снижения. Этот метод считается наиболее неточным.

Нормы расхода классифицируются по следующим основным признакам:

1. **По назначению.** Выделяют нормы расхода сырья, вспомогательных материалов, топлива, спецодежды, инструментов, тары.

2. **По периодам действия** выделяются: перспективные (разработанные на срок более одного года), текущие (на один год) и оперативные (на срок менее одного года).

3. **По сферам действия** нормы подразделяются на: народнохозяйственные, общепромышленные, отраслевые, внутрипроизводственные.

4. **В зависимости от степени агрегирования или укрупнения** нормы подразделяются на: поддетальные, поиздельные и групповые.

Основу системы нормирования расхода материальных ресурсов составляют поддетальные нормы, которые состоят из трех элементов:

1. **Полезный или чистовой расход материалов.** Он равен весу готовой детали.

2. **Технологические отходы и потери**, которые образуются в процессе изготовления детали на данном предприятии. При этом выделяют понятие отходов, т.е. таких ресурсов, которые для производства данной детали уже не могут быть использованы. Они подразделяются на возвратные и безвозвратные.

- Возвратные – это такие отходы, которые используются на данном предприятии для изготовления меньших по размеру деталей.

- Безвозвратные – это отходы, которые могут использоваться после соответствующей переработки.

- Потери – это часть ресурсов, которая окончательно утрачена в процессе производства в результате различных физико-химических процессов.

3. Прочие организационно-технические отходы и потери. Они связаны с особенностями организации производства на других предприятиях, осуществляющих поставки материальных ресурсов.

Подетальная норма расхода $H_{дет.}$ определяется по формуле:

$$H_{дет.} = Ч_{р.} + П_{технол.} + П_{пр.},$$

где $Ч_{р.}$ – чистовой (полезный) расход; $П_{технол.}$ – технологические потери и отходы; $П_{пр.}$ – прочие потери и отходы.

На основании подетальных норм проводится расчет **производительных норм расхода $H_{изд.}$** по формуле:

$$H_{изд.} = \sum_{i=1}^n H_{дет.i} \cdot p_i,$$

где i – количество видов деталей в изделии; p_i – количество деталей i -го вида в изделии; $H_{дет.i}$ – подетальная норма расхода, определенная для детали i -го вида.

Производительные нормы расхода определяются в том случае, когда на предприятии производится технически сложная продукция, состоящая из нескольких деталей.

Групповые нормы расхода определяются на уровне национальной экономики, отрасли для расчета потребности в соответствующих видах ресурсов, а также на уровне предприятий, если производится выпуск различных видов однородной продукции. Групповая норма расхода $H_{гр.}$ рассчитывается по формуле средневзвешенной величины:

$$H_{гр.} = \frac{H_{изд.А} \cdot n_A + H_{изд.Б} \cdot n_B + \dots}{n_{общ.}},$$

где $H_{изд.А}$, $H_{изд.Б}$ – нормы расхода соответственно по изделиям А, Б; n_A , n_B – количество изделий А, Б; $n_{общ.}$ – общее количество изделий.

Групповые нормы расхода могут определяться в расчете на единицу мощности производимого изделия, если технические характеристики изделий, входящих в данную группу, существенно отличаются, и в среднем на одно изделие, если характеристики этих изделий достаточно близки между собой.

Групповые нормы расхода могут определяться на предприятии и на ремонтно-эксплуатационные нужды, в том случае, когда у пред-

приятия есть стабильная и значительная потребность в соответствующих ресурсах на эти цели.

На основе норм расхода и отдельных элементов, входящих в их состав, определяются **коэффициенты использования материалов**, которые подразделяются на:

1. **Единичные**, характеризующие уровень использования материала на выпуск единицы продукции. В свою очередь они делятся на:

а) плановые, которые рассчитываются по формуле:

$$K_{\text{исп. мат.}}^{\text{ед. план.}} = \frac{Ч_{\text{р.}}}{H_{\text{расх.}}},$$

где $K_{\text{исп. мат.}}^{\text{ед. план.}}$ – коэффициент использования материала единичный плановый; $Ч_{\text{р.}}$ – чистовой (полезный) расход материала на единицу продукции; $H_{\text{расх.}}$ – норма расхода материала;

б) фактические, которые определяются по формуле:

$$K_{\text{исп. мат.}}^{\text{ед. факт.}} = \frac{Ч_{\text{р.}}}{\Phi_{\text{расх.}}},$$

где $K_{\text{исп. мат.}}^{\text{ед. факт.}}$ – коэффициент использования материала единичный фактический; $\Phi_{\text{расх.}}$ – фактический расход материала на единицу продукции;

2. **Общие коэффициенты**, характеризующие использование материалов по группе изделий или предприятию в целом. Они подразделяются на:

а) плановые коэффициенты, которые рассчитываются по формуле:

$$K_{\text{исп. мат.}}^{\text{общ. план.}} = \frac{\sum_{i=1}^n V_{i \text{ план.}} \cdot Ч_{\text{р.}}}{\sum_{i=1}^n V_{i \text{ план.}} \cdot H_{\text{расх.}}},$$

где $K_{\text{исп. мат.}}^{\text{общ. план.}}$ – коэффициент использования материала единичный плановый; $V_{i \text{ план.}}$ – планируемый объем производства продукции i -го вида; $i = 1 \dots n$ – количество видов продукции в группе изделий или по предприятию в целом;

б) фактические коэффициенты, которые определяются по формуле:

$$K_{\substack{\text{исп. мат.} \\ \text{общ. факт.}}} = \frac{\sum_{i=1}^n V_{i \text{ факт.}} \cdot \Phi_{p.}}{\sum_{i=1}^n V_{i \text{ факт.}} \cdot \Phi_{\text{расх.}}},$$

где $K_{\substack{\text{исп. мат.} \\ \text{общ. факт.}}}$ – коэффициент использования материала единицы фактический; $V_{i \text{ факт.}}$ – фактический объем производства продукции i -го вида.

Нормирование расхода топлива и энергии осуществляется по направлениям их использования:

- На основные технологические процессы.
- На нужды промышленного транспорта.
- На коммунально-бытовые нужды.

Во всех случаях нормирования топлива и энергии расчеты проводятся в единицах условного топлива, в качестве которого принят высококачественный каменный уголь, имеющий теплотворную способность 7000 кДж/кг, при условии сжигания в котельной установке, имеющей коэффициент полезного действия, равный единице. Для перевода натурального топлива в условное топливо используется формула:

$$H_{\text{нат.}} = \frac{H_{\text{усл.}}}{K_{\text{техн. экв.}}},$$

где $H_{\text{нат.}}$ – норма расхода натурального топлива; $H_{\text{усл.}}$ – норма расхода условного топлива; $K_{\text{техн. экв.}}$ – калорийный топливный технический эквивалент, который определяется по формуле:

$$K_{\text{техн. экв.}} = \frac{Q_{\text{раб.}} \cdot \gamma}{7000},$$

где $Q_{\text{раб.}}$ – теплотворная способность рабочего топлива; γ – фактический коэффициент полезного действия установки, в которой используется топливо; 7000 – теплотворная способность условного топлива.

4.3. Определение потребности в оборотных средствах.

Баланс материального обеспечения

Потребность в материальных ресурсах определяется по следующим направлениям их использования:

1. На производство продукции.
2. На освоение и внедрение в производство новой продукции.
3. На нужды капитального строительства.
4. На ремонтно-эксплуатационные нужды.
5. На изготовление технологической оснастки.
6. На прирост остатков незавершенного производства.

Во всех случаях для определения потребности используются подетальные, поиздельные или групповые нормы расхода, а потребность в материальных ресурсах определяется в основном методом прямого счета по формуле:

$$П = Н \cdot V ,$$

где $П$ – потребность в соответствующем виде материальных ресурсов; $Н$ – норма расхода соответствующего вида ресурсов на единицу продукции; V – планируемый объем производства продукции (или выполнения работ) по рассмотренным выше направлениям.

При определении потребности предприятия в материальных ресурсах учитывается необходимость образования на предприятии производственных запасов по соответствующим видам ресурсов, для этого определяется **норма производственного запаса**, в которой выделяются: текущая, страховая и подготовительная части.

- **Текущая часть нормы запаса** обеспечивает непрерывность производственного процесса между смежными поставками ресурсов. Ее величина зависит от объема поставляемой партии, интервала поставок, суточной потребности предприятия в данном виде ресурса.

- **Страховая часть нормы запаса** определяется для того, чтобы обеспечить стабильность работы предприятия в случае возможного нарушения ритма поставок ресурса. Ее величина зависит от удаленности поставщика и степени его надежности.

- **В подготовительной части нормы запаса** выделяют: **обычный подготовительный запас**, который учитывает время на разгрузку, приемку и складирование поступивших ресурсов, и **специальный подготовительный запас**, в котором учитывается время, затрачиваемое на подготовку сырья (сушка, размол сырья и т.д.) перед его запуском в производство.

На основе выявленной потребности в материальных ресурсах разрабатывается **баланс материального обеспечения**. Он содержит: расчеты потребности в ресурсах на различные цели, источники удовлетворения этих потребностей.

В качестве таких источников выступают: ожидаемые остатки материальных ресурсов на начало планового периода, поступление ресурсов по прямым договорам от предприятий-производителей, поступление ресурсов через биржи и посреднические организации, использование вторичных и внутренних ресурсов.

Баланс материально-технического обеспечения имеет вид:

$$\begin{aligned} &P_{пр.} + P_{к.с.} + P_{н.п.} + P_{р-э.н.} + P_{т.о.} + P_{\Delta НЗП} + Z_{пер.} = \\ &= O_{нач.г.} + P_{пр.дог.} + I_{в.р.} + P_{н.о.}, \end{aligned}$$

где $P_{пр.}$ – потребность в материальном ресурсе на производство продукции; $P_{к.с.}$ – потребность в ресурсе на нужды капитального строительства; $P_{н.п.}$ – потребность в данном виде ресурса на освоение и внедрение в производство новой продукции; $P_{р-э.н.}$ – потребность в ресурсе на ремонтно-эксплуатационные нужды; $P_{т.о.}$ – потребность на изготовление технологической оснастки; $P_{\Delta НЗП}$ – потребность в ресурсе на прирост остатков незавершенного производства; $Z_{пер.}$ – величина переходящего запаса, т.е. производственного запаса на конец года; $O_{нач.г.}$ – ожидаемые остатки ресурса на начало планируемого года; $P_{пр.дог.}$ – поставки ресурса по прямым договорам; $I_{в.р.}$ – использование внутренних и вторичных ресурсов; $P_{н.о.}$ – поступление ресурса через посреднические организации и биржи.

4.4. Показатели и пути улучшения использования оборотных фондов и оборотных средств

Оборотные средства обслуживают производственный процесс и находятся в постоянном движении, в результате которого проходят три стадии кругооборота:

- Приобретение сырья.
- Изготовление продукции.
- Реализация продукции.

На величину оборотных средств существенное влияние оказывают масса стоимостей, вовлеченных в оборот, и скорость их обращения. Скорость обращения оборотных средств характеризует уровень их использования и на ее основе определяются 3 показателя:

1. Оборачиваемость оборотных средств t , определяется в днях и рассчитывается по формуле:

$$t = \frac{O \cdot T}{B},$$

где O – средний остаток оборотных средств (в р.); T – период времени, за который рассчитывается оборачиваемость (в днях); B – выручка от реализации продукции (в р.).

Оборачиваемость характеризует время, в течение которого проходит полный кругооборот оборотных средств.

2. Прямой коэффициент оборачиваемости $K_{np.}$ Характеризует отдачу оборотных средств и показывает то количество оборотов, которое они проходят за период времени T . Он рассчитывается по формулам:

$$K_{np.} = \frac{B}{O}$$

или

$$K_{np.} = \frac{T}{t}.$$

3. Обратный коэффициент оборачиваемости $K_{обр.}$ Характеризует фондоемкость оборотных средств, определяется в относительном выражении и используется при проведении пофакторного анализа использования оборотных средств по формуле:

$$K_{обр.} = \frac{1}{K_{np.}}.$$

Важнейшим направлением улучшения использования оборотных средств является ускорение их оборачиваемости. Для этого на всех стадиях кругооборота оборотных средств разрабатываются мероприятия, направленные на повышение оборачиваемости:

1. На первой стадии (приобретение сырья) – развитие кооперирования производства и приобретение материальных ресурсов по прямым договорам у предприятий-изготовителей.

2. На второй стадии (изготовление продукции) – сокращение длительности производственного цикла, уменьшение расхода материала на выпуск единицы продукции за счет внедрения прогрессивной техники и технологий, сокращение неоправданных запасов ресурсов на предприятии.

3. На третьей стадии (реализация продукции) – совершенствование работы по сбыту готовой продукции путем проведения рекламных компаний, совершенствования ценообразования и другие.

Реализация этих направлений приводит к экономии оборотных средств $\mathcal{E}_{обор.}$, которая может быть определена на предприятии по формуле:

$$\mathcal{E}_{обор.} = П_{баз. обор.} - П_{отч. обор.},$$

где $П_{баз. обор.}$, $П_{отч. обор.}$ – потребности в оборотных средствах, рассчитанные соответственно по базисной и отчетной оборачиваемостям, которые определяются по формулам:

$$П_{баз. обор.} = \frac{B_{отч.} \cdot t_{баз.}}{T} \text{ и}$$

$$П_{отч. обор.} = \frac{B_{отч.} \cdot t_{отч.}}{T},$$

где $B_{отч.}$ – выручка от реализации продукции за отчетный период;
 $t_{баз.}$, $t_{отч.}$ – оборачиваемость оборотных средств соответственно за базисный и отчетный периоды.

4.5. Контрольные вопросы

1. В чем заключается отличие оборотного капитала, оборотных средств и оборотных фондов?
2. Какова структура оборотного капитала и оборотных средств?
3. Какие элементы выделяются в составе оборотных средств и оборотных фондов?
4. По каким признакам классифицируются оборотные средства?
5. Что понимается под нормой расхода материальных ресурсов? Какими методами она определяется?
6. Назовите основные виды норм расхода материальных ресурсов. Как они рассчитываются?
7. По каким направлениям и как определяется потребность предприятия в материальных ресурсах?
8. Каково содержание баланса материального обеспечения?
9. Какие показатели характеризуют использование оборотных средств?
10. На предприятиях каких отраслей экономики наблюдается наиболее высокая и наиболее низкая оборачиваемость оборотных средств?

11. Как рассчитывается экономия от ускорения оборачиваемости оборотных средств?

12. Выделите основные пути улучшения использования оборотных средств.

4.6. Тесты

1. В состав оборотного капитала входят:

- а) основные средства;
- б) краткосрочные финансовые вложения;
- в) оборотные средства;
- г) незавершенное строительство;
- д) долгосрочные инвестиции.

2. Оборотные средства состоят из:

- а) оборотных фондов;
- б) амортизационного фонда;
- в) страховых фондов;
- г) фондов обращения.

3. В составе оборотных фондов выделяются следующие элементы:

- а) производственные запасы сырья, материалов, полуфабрикатов;
- б) готовая продукция;
- в) расходы будущих периодов;
- г) незавершенное производство;
- д) прибыль;
- е) фонды обращения.

4. К фондам обращения относятся:

- а) готовые изделия, находящиеся на складе предприятия;
- б) прибыль;
- в) незаконченная продукция;
- г) денежные средства в расчетах и на расчетном счете предприятия;

- д) продукция отгруженная, но не оплаченная;
- е) материальные ресурсы предприятия.

5. Фонды обращения обслуживают сферу:

- а) производства продукции;
- б) реализации продукции;
- в) материально-технического снабжения.

6. Оборотные фонды обслуживают сферу:

- а) производства продукции;

- б) реализации продукции;
- в) материально-технического снабжения.

7. Оборотные фонды используются в течении:

- а) нескольких лет;
- б) одного года;
- в) одного производственного цикла;
- г) нескольких производственных циклов.

8. Оборотные фонды переносят свою стоимость на себестоимость продукции:

- а) полностью после окончания производственного цикла;
- б) постепенно по мере их износа;
- в) в виде амортизационных отчислений.

9. Натурально-вещественная форма оборотных фондов в процессе производства:

- а) не изменяется;
- б) изменяется;
- в) принимает форму основных фондов.

10. В состав незаконченной продукции входят:

- а) сырье и материалы;
- б) незавершенное производство;
- в) полуфабрикаты;
- г) готовая продукция.

11. К нормируемым оборотным средствам относятся:

- а) производственные запасы сырья, материалов, полуфабрикатов;
- б) расходы будущих периодов;
- в) прибыль;
- г) готовые изделия, находящиеся на складе предприятия;
- д) незаконченная продукция;
- е) денежные средства в расчетах и на расчетном счете пред-

приятия;

- ж) продукция отгруженная, но не оплаченная;
- з) материальные ресурсы предприятия.

12. К ненормируемым оборотным средствам относятся:

- а) производственные запасы сырья, материалов, полуфабрикатов;
- б) расходы будущих периодов;
- в) прибыль;
- г) готовые изделия, находящиеся на складе предприятия;
- д) незаконченная продукция;

е) денежные средства в расчетах и на расчетном счете предприятия;

ж) продукция отгруженная, но не оплаченная;

з) материальные ресурсы предприятия.

13. При определении норм расхода используются следующие методы:

а) количественный;

б) затратный;

в) расчетно-аналитический;

г) опытный;

д) единичный;

е) комплексный;

ж) отчетно-статистический;

з) материальный.

14. По степени агрегирования (укрупнения) выделяют следующие виды норм расхода:

а) технологические;

б) предметные;

в) поиздельные;

г) агрегатные;

д) групповые;

е) подетальные;

ж) отраслевые.

15. В составе подетальной нормы расхода выделяются следующие элементы:

а) полезный (чистовой) расход;

б) коэффициент использования материалов;

в) потребность в материале;

г) прочие отходы и потери;

д) технологические отходы и потери;

е) фактический расход материала;

ж) условный расход материала.

16. Напишите формулу, используемую для расчета единичного планового коэффициента использования материальных ресурсов.

17. Напишите формулу, используемую для расчета единичного фактического коэффициента использования материальных ресурсов.

18. Норма запаса состоит из следующих частей:

а) подготовительной;

б) переходящей;

- в) страховой;
- г) текущей;
- д) условной;
- е) балансовой.

19. Использование оборотных средств характеризуют показатели:

- а) оборачиваемость;
- б) коэффициент оборачиваемости;
- в) фондоотдача;
- г) фондоемкость продукции.

20. Выделите стадии кругооборота оборотных средств:

- а) приобретение оборудования;
- б) проектирование производства;
- в) реализация готовой продукции;
- г) производственный процесс;
- д) монтаж оборудования;
- е) обучение персонала;
- ж) приобретение сырья и материалов.

21. Использование оборотных средств характеризуют показатели:

- а) оборачиваемость;
- б) коэффициент оборачиваемости;
- в) фондоотдача;
- г) фондоемкость продукции.

22. Показатель «оборачиваемость» характеризует:

- а) количество оборотов оборотных средств;
- б) длительность одного оборота;
- в) фондоемкость оборотных средств.

23. Прямой коэффициент оборачиваемости характеризует:

- а) количество оборотов оборотных средств;
- б) длительность одного оборота;
- в) фондоемкость оборотных средств.

24. Напишите формулу расчета потребности в материальных ресурсах.

25. Напишите формулу расчета оборачиваемости оборотных средств.

26. Напишите формулу расчета прямого коэффициента оборачиваемости оборотных средств.

27. Напишите формулу, используемую для расчета экономии от ускорения оборачиваемости оборотных средств.

4.7. Задачи для практических занятий и самостоятельной работы

Задача № 1

Исходные данные для расчета:

1. Чистый вес единицы продукции 4 кг.
2. Потери и отходы по нормам в отчетном году в расчете на единицу продукции 1 кг.
3. Фактические потери и отходы в отчетном году на единицу продукции 1,2 кг.

В плановом году предусмотрено ввести новые нормы расходов материалов, в соответствии с которыми величина отходов и потерь материала на единицу продукции должна снизиться на 15 %. Выпуск продукции в отчетном и плановом годах составляет 50 тыс. ед.

Определить:

- а) нормы расхода материала на деталь в отчетном и плановом годах;
- б) фактический расход материала на деталь в отчетном году;
- в) нормативный и фактический расход материала на весь выпуск продукции в отчетном году;
- г) планируемый расход материала на производственную программу;
- д) перерасход материала в отчетном году на весь объем производства продукции;
- е) величину экономии от внедрения новых норм расхода материала при условии, что цена одной тонны материала составляет 30 тыс. р.

Задача № 2

Определить потребность в угольном топливе на отопление здания объемом 125000 м^3 . Условия задачи следующие:

- 1) суточный удельный расход условного топлива $0,001592 \text{ кг / (сутки} \cdot \text{м}^3 \cdot 1^\circ\text{C)}$;
- 2) количество дней отопительного сезона в году 190;
- 3) средняя температура наружного воздуха в период отопительного сезона $-10,7^\circ\text{C}$;
- 4) средняя температура воздуха внутри здания в период отопительного сезона $+18^\circ\text{C}$;
- 5) использование для отопления канского рядового угля, имеющего калорийный топливный эквивалент, равный 0,545.

Задача № 3

Исходные данные для расчета представлены в табл. 20:

Таблица 20

Исходные данные для расчета

Изделия	Выпуск продукции (ед.)	Чугунное	литье	Стальное	литье
		$Ч_{р.}$ (кг)	$K_{исп. мат.}$	$Ч_{р.}$ (кг)	$K_{исп. мат.}$
А	200	60	0,82	40	0,78
Б	800	90	0,77	70	0,85

В плановом году планируется снизить чистый вес продукции. Планируется сократить отходы, используя их в качестве сырья. Планируемое снижение чистого веса и сокращение отходов на единицу продукции приведено в табл. 21 (в кг):

Таблица 21

Планируемое снижение чистого веса и сокращение отходов на единицу продукции

Изделия	Чугунное литье		Стальное литье	
	чистый вес	отходы	чистый вес	отходы
А	4	2	2	2
Б	3	3	3	2

Определить:

- 1) нормы расхода металла в базисном периоде;
- 2) чистый расход металла на изделие в плановом году;
- 3) величину отходов на изделие в плановом году;
- 4) нормы расхода металла на изделие в плановом году;
- 5) коэффициенты использования металла в плановом году;
- 6) количество сэкономленного металла в плановом году;
- 7) возможный дополнительный выпуск продукции в плановом году.

Задача № 4

На тракторном заводе из отливок, получаемых от литейного завода, изготавливаются следующие детали: колесо ведущее и диск тормозной.

Годовой объем производства тракторов 10 тыс. ед. На 1 трактор идет 2 ведущих колеса и 1 тормозной диск. Чистая масса деталей: колесо ведущее 115 кг, диск тормозной 42 кг.

Цена одной тонны отливок 24 тыс. р., возвратных отходов – 4,4 тыс. р. Коэффициент использования металла 0,73.

Определить потребность производства в отливках, а также материальные затраты на изготовление деталей, с учетом возвратных отходов, которые используются при производстве других видов продукции. Доля возвратных отходов в общей величине потерь и отходов составляет 75 %.

Задача № 5

Чистый вес выпускаемого предприятием изделия составляет 17 кг, а его годовой объем производства – 1400 штук. Фактический коэффициент использования материала 0,7. Планируется его повышение до 0,75. Доля возвратных отходов в общей величине потерь и отходов составляет 60 %. Цена 1 кг материала – 166,1 р., 1 кг возвратных отходов – 39,5 р.

Определить:

- фактическую и плановую норму расхода материала;
- годовую экономию (в стоимостном выражении) от улучшения использования материальных ресурсов.

Задача № 5

Чистый вес выпускаемого предприятием изделия составляет 15 кг, а его годовой объем производства – 1200 штук. Фактический коэффициент использования материала 0,67. Планируется его повышение до 0,7. Доля возвратных отходов в общей величине потерь и отходов составляет 55 %. Цена 1 кг материала – 98,1 р., 1 кг возвратных отходов – 32,5 р.

Определить:

- фактическую и плановую норму расхода материала;
- годовую экономию (в стоимостном выражении) от улучшения использования материальных ресурсов.

Задача № 6

Ткацкая фабрика работает 5 дней в неделю, в две смены. В соответствии с планом производства предусмотрено выпустить за год 600 тыс. метров хлопчатобумажной ткани. Норма расхода хлопка-сырца на один метр ткани составляет 0,2 кг, а фактический запас сы-

рья на начало планируемого года составляет 8,2 тонны. Норма запаса на конец года рассчитывается на 15 рабочих дней.

Определить:

- 1) величину переходящего запаса сырья на конец планируемого года;
- 2) поступление необходимого количества сырья в планируемом году.

Задача № 7

Норматив оборотных средств предприятия в отчетном году составил 2 млн р., а объем выручки от реализации продукции – 6,6 млн р. В планируемом году предполагается, что объем выручки от реализации возрастет на 8 %, а величина норматива оборотных средств на 5 %.

Определить показатели использования оборотных средств и рассчитать экономию от ускорения их оборачиваемости.

Задача № 8

Используя данные табл. 22, определить показатели использования оборотных средств в базисном и отчетном году и экономию от ускорения их оборачиваемости.

Таблица 22

Исходные данные для расчета показателей использования оборотных средств

Показатели	Базисный год	Отчетный год
1. Выручка от реализации, тыс р.	3500	3800
2. Среднегодовые остатки оборотных средств, тыс р.	220	230

Задача № 9

Выручка от реализации продукции на предприятии в базисном году составила 9 млн р., в отчетном – 12 млн р., а величина среднегодовых остатков оборотных средств – 1 млн р. и 1,2 млн р. соответственно.

Определить:

- 1) оборачиваемость оборотных средств;
- 2) прямой и обратный коэффициенты оборачиваемости;
- 3) экономию от ускорения оборачиваемости оборотных средств.

ТЕМА 5. ПЕРСОНАЛ ОРГАНИЗАЦИИ

5.1. Понятие, состав, категории и классификация персонала организации

Персонал является одним из важнейших факторов, который необходим для осуществления деятельности предприятия. Под **персоналом** понимается совокупность работников, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав. В зависимости от характера участия в деятельности предприятия персонал подразделяется на занятый в основной (промышленно-производственный персонал) и неосновной (непромышленный персонал) деятельности. К персоналу, занятому в основной деятельности (промышленно-производственному персоналу) относятся работники, непосредственно связанные с производством продукции, либо работающие в основной сфере деятельности предприятия. К персоналу, занятому в неосновной деятельности (непроизводственному персоналу) относятся работники предприятия, не связанные с производством продукции, либо с основной сферой деятельности предприятия (работники ЖКХ, торговли, бытового обслуживания и др.).

В свою очередь, в зависимости от функций, выполняемых работниками, в составе основного (промышленно-производственного персонала) выделяются следующие группы: рабочие и служащие.

К рабочим относятся:

1) Основные рабочие, то есть рабочие, непосредственно связанные с изготовлением основной для данного предприятия продукции.

2) Вспомогательные рабочие, которые работают во вспомогательном и обслуживающем производствах и создают необходимые условия для нормальной работы основного производства.

К служащим относятся: руководители, специалисты, другие служащие. Руководителями являются работники, занимающие должности руководителей предприятий и их структурных подразделений. К специалистам относятся работники, выполняющие инженерно-технические, экономические и другие работы. Другими служащими считаются работники, осуществляющие подготовку и оформление документации, учет и контроль, хозяйственное обслуживание.

Состав и структура персонала предприятия отражены на рис. 3.

Важным направлением классификации кадров является их распределение по профессиям, специальностям и уровню квалификации,

которое необходимо для анализа состава и структуры кадров. **Профессия** отражает род трудовой деятельности, в которой занят тот или иной работник (например, токарь, слесарь, экономист, инженер и т.д.). **Специальность** выделяется в рамках профессии и характеризует более узкий вид трудовой деятельности, непосредственно связанный с той работой, которую выполняет какой-либо работник (например, слесарь-наладчик, слесарь-инструментальщик и др.).

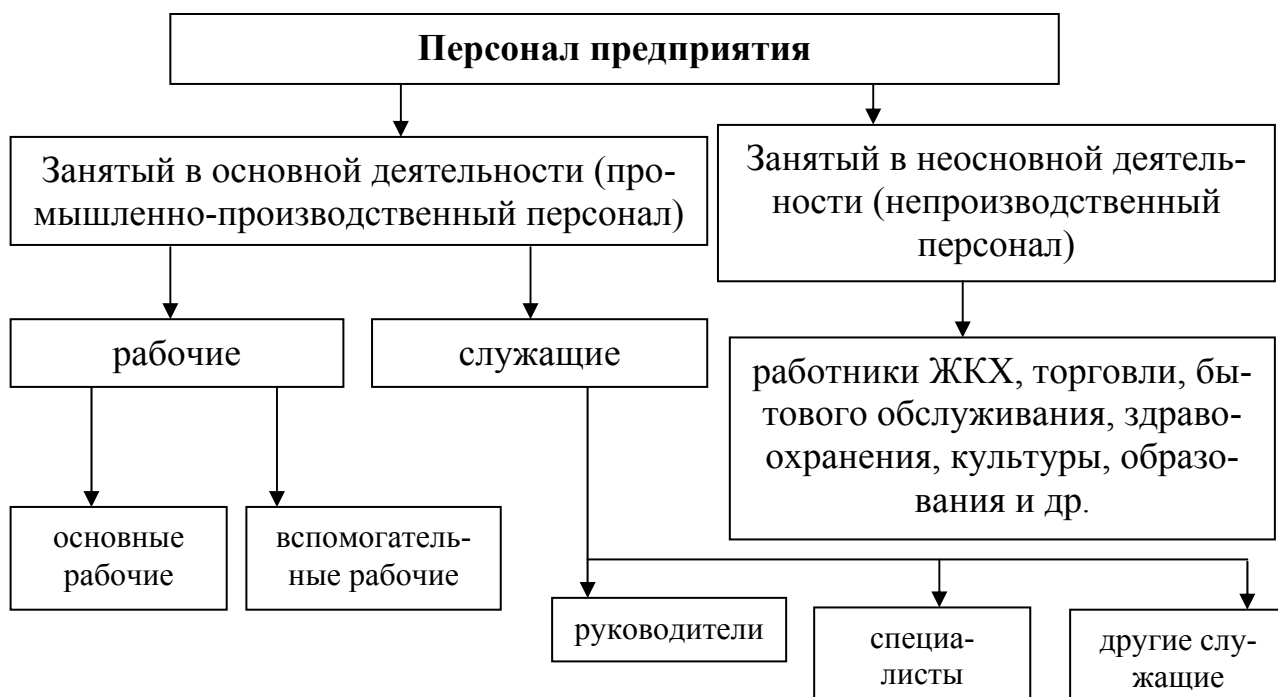


Рис. 3. Состав и структура персонала предприятия

Квалификация характеризует уровень профессиональной подготовки и практические навыки к труду у какого-либо работника. Рабочие по уровню квалификации подразделяются на четыре группы:

1. Неквалифицированные, то есть выполняющие те работы, которые не требуют теоретической и практической подготовки.
2. Малоквалифицированные, то есть выполняющие работы, не требующие теоретической подготовки, и для выполнения которых необходимы лишь некоторые практические навыки.
3. Квалифицированные – те, которые должны иметь необходимый теоретический и практический уровень подготовки для выполнения работ.
4. Высококвалифицированные – такие, которые имеют достаточно высокий уровень теоретической и практической подготовки и выполняют сложные работы.

У руководителей, специалистов и служащих уровень их квалификации отражают: занимаемая должность, наличие высшего образования по специальности и результаты аттестации.

5.2. Методы определения потребности в персонале

На предприятиях разрабатываются планы по труду и кадрам, в которых определяется необходимая численность работников с разбивкой по категориям и специальностям, фонд заработной платы, производительность труда. Численность работников определяется различными методами, в зависимости от категории работников, особенностей организации производства и выпускаемой продукции.

Численность рабочих определяется с использованием следующих методов:

1) **По трудоемкости выполняемых работ или нормам времени.** Этот метод используется для определения численности тех рабочих, труд которых может быть пронормирован (сдельщики) и которые заняты в многономенклатурном производстве. В этом случае используется формула:

$$\mathcal{C}_{H_{\text{вр.}}} = \frac{V \cdot H_{\text{вр.}}}{t \cdot K_n},$$

где V – планируемый объем производства продукции; $H_{\text{вр.}}$ – норма времени на выпуск единицы продукции; t – планируемый фонд времени работы одного рабочего в год; K_n – планируемый коэффициент выполнения норм времени.

2) **По нормам выработки.** Этот метод применяется для определения численности основных рабочих, выполняющих работу, которая может быть пронормирована, и которые заняты в однономенклатурном производстве. Расчет численности проводится по формуле:

$$\mathcal{C}_{H_{\text{выр.}}} = \frac{V}{H_{\text{выр.}} \cdot t \cdot K_n},$$

где $H_{\text{выр.}}$ – норма выработки, то есть количество единиц продукции, которые могут быть изготовлены за единицу времени.

3) **По нормам обслуживания.** Этот метод используется для определения численности вспомогательных рабочих и части основных рабочих, занятых в аппаратурных производствах (повременщики). Расчет численности рабочих проводится по формуле:

$$Ч_{H_{обсл.}} = \frac{M \cdot C}{H_{обсл.}},$$

где M – количество установленных в данном производстве машин, станков, аппаратов, агрегатов, которые подлежат обслуживанию рабочими данной специальности; C – число смен работы в течение суток в данном производстве; $H_{обсл.}$ – норма обслуживания или количество машин, станков, аппаратов, которые может обслужить в течение смены один рабочий.

4) **По нормативам численности.** Этот метод применяется для определения численности складских, транспортных рабочих, младшего обслуживающего персонала, работников охраны, труд которых трудно пронормировать. Их численность определяется в зависимости от общего объема погрузочно-разгрузочных работ, площади помещения, территории предприятия и других показателей.

Для определения численности служащих могут использоваться два метода:

1. **По штатным расписаниям,** которые разрабатываются в момент создания предприятия и которые в дальнейшем могут пересматриваться.

2. **По нормативам численности.** При использовании этого метода численность работников определенной специальности ставится в зависимость от 2–3 важнейших показателей деятельности соответствующего подразделения предприятия и определяется по специально разработанным таблицам. Так, например, численность линейных руководителей зависит от количества структурных подразделений и общей численности рабочих. Численность работников отдела материально-технического обеспечения производства зависит от количества поставщиков и объема поставок материально-технических ресурсов.

5.3. Подготовка и повышение квалификации работников предприятий. Пути улучшения использования персонала предприятий

Подготовка персонала – это обучение вновь вовлекаемых в производство трудовых ресурсов и уже занятых работников новым специальностям. **Повышение квалификации** – это углубление теоретических знаний и развитие практических навыков работы у работников в пределах прежней специальности.

Подготовка рабочих осуществляется в профессионально-технических учебных заведениях и непосредственно на производстве. На производстве выделяются три основных формы подготовки рабочих:

1. **Индивидуальное обучение.** Ученик закрепляется за опытным рабочим, который передает ему теоретические знания и обучает практическим приемам работы в рамках какой-либо специальности.

2. **Бригадное обучение.** Принципиально не отличается от индивидуального обучения, но в этом случае за опытным рабочим закрепляется несколько учеников.

3. **Курсовое обучение.** Оно организуется на специально создаваемых курсах, где ученики получают необходимые теоретические знания и проходят стажировку на производстве. Курсовое обучение обязательно для овладения теми рабочими специальностями, где от исполнителя требуется достаточно высокий уровень теоретических знаний.

Повышение квалификации рабочих может осуществляться в следующих формах:

1. **Производственно-технические курсы,** на которых рабочие расширяют свои теоретические знания и совершенствуют практические навыки к труду. После их окончания рабочие имеют возможность сдать квалификационный экзамен на более высокий тарифный разряд.

2. **Курсы целевого назначения** создаются для обучения рабочих приемам работы на новом оборудовании, для изучения новой технологии производства, для повышения качества производимой продукции.

Подготовка руководителей и специалистов организуется в высших учебных заведениях, а служащих – в средних технических учебных заведениях. Все руководители и специалисты должны проходить повышение квалификации, как правило, не реже одного раза в пять лет. Формами повышения квалификации для этой категории работников являются:

1) Стажировка на лучших отечественных и зарубежных родственных предприятиях.

2) Обучение на соответствующих профилю работы курсах или факультетах повышения квалификации, действующих при вузах или других организациях.

Все пути лучшего использования персонала предприятий могут быть подразделены на две группы: интенсивные и экстенсивные. **Ин-**

тенсивные пути прямо связаны с ростом производительности труда. Они подразделяются на:

1. **Связанные с НТП** и предполагающие:

- внедрение новой техники и модернизацию действующей;
- использование прогрессивных технологий;
- замену ручного труда машинным;
- повышение уровня фондовооруженности и энерговооруженности труда;
- комплексную механизацию и автоматизацию производства.

2. **Организационные пути**, которые связаны с совершенствованием организации производства, труда и управления на предприятии. К ним относятся:

- развитие прогрессивных форм организации производства;
- распространение прогрессивных форм организации труда;
- совершенствование структуры управления производством.

3. **Экономические пути**, которые предполагают использование различных форм материального стимулирования работников предприятия за рост производительности труда.

Экстенсивные пути связаны с рациональным использованием персонала, но их реализации может не всегда сопровождаться ростом производительности труда. Они, например, могут предполагать:

- сокращение текучести кадров и создание стабильных трудовых коллективов;
- своевременную выплату заработной платы работникам предприятия и др.

5.4. Производительность труда: понятие, показатели и методы ее измерения

Производительность труда является одним из важнейших критериев эффективности деятельности предприятия. **Производительность труда** характеризуется количеством продукции, производимой работником в единицу времени, или величиной затрат труда на производство единицы продукции.

Выделяют производительность **индивидуального** и **общественного** труда. Под **производительностью индивидуального труда** понимаются затраты живого труда, т. е. труда работников данного предприятия на выпуск единицы продукции. Под **производительностью общественного труда** понимаются затраты живого и прошлого

труда, т. е. труда работников данного предприятия и работников других предприятий, которые поставляют для данного предприятия сырье, материалы, оборудование.

Наиболее точно производительность труда характеризуют затраты совокупного труда, т. е. живого и прошлого вместе, но производительность общественного труда может измеряться только с помощью конечных показателей эффективности деятельности экономики в целом (величина валового внутреннего продукта, национального дохода), поэтому она определяется только на уровне национальной экономики. На уровне отраслей и предприятий рассчитывается показатель производительности индивидуального труда или выработка. В зависимости от измерителей, принятых в расчет объема произведенной продукции, выделяют три метода определения выработки: натуральный, трудовой, стоимостной.

При **натуральном методе** объем производимой продукции учитывается в натуральных измерителях и величина выработки $B_{нат.}$ определяется с помощью формулы:

$$B_{нат.} = \frac{V_{нат. вып.}}{\overline{ППП}},$$

где $V_{нат. вып.}$ – объем производства продукции в натуральном выражении; $\overline{ППП}$ – среднесписочная численность основного (промышленно-производственного) персонала.

Натуральный метод измерения выработки может применяться на тех предприятиях или в их подразделениях, где выпускается один вид продукции, что ограничивает возможность применения этого метода. В том случае, когда продукция может быть выражена в условно-натуральных измерителях, возможность применения этого метода расширяется до уровня производств, выпускающих однородную продукцию. Кроме того, этот метод обладает другими недостатками, связанными с тем, что не учитываются различия в качестве производимой продукции и не учитывается продукция, находящаяся в незавершенном производстве. В то же время, этот метод измерения выработки является наиболее точным, т. к. он не связан с влиянием стоимостных факторов и точностью нормирования трудовых процессов.

Трудовой метод определения выработки предполагает, что объем произведенной продукции, учитывается в неизменных нормо-часах и выработка $B_{тр.}$ определяется по формуле:

$$B_{mp.} = \frac{V_{н/ч}}{t},$$

где $V_{н/ч}$ – объем продукции в неизменных нормо-часах; t – отработанное время рабочими данного предприятия, труд которых нормируется.

Этот метод может быть использован на предприятиях, производящих любые виды продукции. Недостатки данного метода:

1. Расчеты должны производиться в неизменных нормо-часах и если нормы времени в отчетном периоде изменились, то объем произведенной продукции нужно пересчитать по базисным нормам времени.

2. Этот метод предполагает учет затрат труда работников, труд которых может быть пронормирован. Это приводит к тому, что учитываются затраты труда как правило только основных рабочих, а других категорий работающих не учитываются.

3. Расчеты, произведенные по этому методу, не сопоставимы для предприятий, производящих разные виды продукции.

Стоимостный метод определения выработки $B_{см.}$ предполагает учет объемов произведенной продукции в стоимостном выражении по формуле:

$$B_{см.} = \frac{V_{см. вып.}}{ППП},$$

где $V_{см. вып.}$ – объем производства продукции в стоимостном выражении.

Этот метод получил наибольшее распространение, т. к. может использоваться в многономенклатурном производстве, учитывает отличия в качестве производимой продукции, изменение остатков незавершенного производства. Его недостатками являются: искажающее влияние цен и инфляции.

Рост производительности труда является основным фактором увеличения объема производства продукции на предприятии. Доля прироста объема продукции за счет роста производительности труда $\Delta V_{пт}$ может быть определена по формулам:

$$\Delta V_{пт} = 100 - \frac{T_q - 100}{T_v - 100} \cdot 100\% \text{ или}$$

$$\Delta V_{пт} = 100 - \frac{\Delta Ч}{\Delta V} \cdot 100\%,$$

где T_q – темп роста численности работников предприятия; T_v – темп роста объема продукции; ΔC – прирост численности работников предприятия; ΔV – прирост объема продукции.

При использовании этих формул необходимо учитывать, что если за анализируемый период численность персонала предприятия уменьшается, или остается неизменной, то весь прирост объема произведенной продукции считается достигнутым за счет роста производительности труда.

Кроме выработки на предприятии может определяться обратный по отношению к нему показатель трудоемкости. Если выработка и трудоемкость выражены в абсолютных измерителях, то связь между ними определяется формулами:

$$B = \frac{1}{T_e}$$

или

$$T_e = \frac{1}{B},$$

где B – выработка; T_e – трудоемкость.

Если известны изменения значений показателей выработки и трудоемкости, выраженные в процентах, то связь между ними характеризуется формулами:

$$\Delta B = \frac{\Delta T_e}{100 - \Delta T_e} \cdot 100\%;$$

$$\Delta T_e = \frac{\Delta B}{100 + \Delta B} \cdot 100\%,$$

где ΔB – рост выработки, в процентах; ΔT_e – снижение трудоемкости, в процентах.

5.5. Факторы и резервы роста производительности труда.

Оценка влияния технико-экономических факторов производства на изменение численности работников и рост производительности труда

Каждая отрасль имеет свои технико-экономические особенности, которые оказывают влияние на выбор факторов и резервов по-

вышения производительности труда. Под факторами **повышения производительности труда** понимают объективные условия, оказывающие влияние на рост производительности труда. Все факторы повышения производительности труда подразделяются на две группы:

1. **Естественные**, т.е. непосредственно связанные с влиянием природы.

2. **Общественные**, которые определяются уровнем развития НТП и организацией производства.

В современных условиях наибольшее влияние на производительность труда оказывают общественные факторы, что связано с достаточно высоким уровнем развития техники, технологии. В отдельных отраслях (лесная, добывающие отрасли промышленности, сельское хозяйство) влияние естественных факторов во многом остается преобладающим.

В свою очередь все общественные факторы подразделяются на 3 подгруппы:

а) **материально-технические**, т. е. такие, которые учитывают уровень прогрессивности техники и применяемой технологии;

б) **организационные**, которые характеризуются уровнем развития специализации, комбинирования, кооперирования, концентрации производства;

в) **социально-экономические**, которые определяются уровнем оплаты труда работников и условиями их работы.

Если факторы отражают объективные условия повышения производительности труда, то **резервы** характеризуют имеющиеся на предприятии, но еще не использованные возможности для повышения производительности труда.

Резервы роста производительности труда классифицируются по следующим признакам:

1) **В зависимости от особенности выявления и использования** они подразделяются на резервы, связанные со снижением трудоемкости продукции и улучшением использования рабочего времени.

2) **В зависимости от места образования** резервы подразделяются на:

а) народнохозяйственные;

б) отраслевые;

в) внутрипроизводственные, которые определяются на уровне предприятия и предполагают внедрение новой техники и технологий, снижение трудоемкости производимой продукции, сокращение не-

обоснованных потерь рабочего времени, совершенствование структуры выпускаемой продукции.

Для целей планирования и управления производством существует классификация факторов повышения производительности труда, в которой они подразделяются на 5 групп:

- 1) Повышение технического уровня производства.
- 2) Совершенствование организации производства, труда и управления.
- 3) Совершенствование структуры и объемов производства.
- 4) Отраслевые факторы.
- 5) Ввод в действие новых объектов.

Эта классификация используется для оценки влияния технико-экономических факторов производства на изменение численности работников и рост производительности труда, которая проводится в следующей последовательности:

1. Определяется исходная плановая численность основного (промышленно-производственного) персонала предприятия $Ч_{исх.пл.ППП}$, которая показывает ту численность, которая необходима в плановом периоде, при условии изменения объема производства продукции и сохранении прежней выработки:

$$Ч_{исх.пл.ППП} = Ч_{баз.ППП} \cdot \frac{T_v}{100},$$

где $Ч_{исх.пл.ППП}$ – исходная плановая численность основного (промышленно-производственного) персонала предприятия; $Ч_{баз.ППП}$ – базисная численность основного (промышленно-производственного) персонала предприятия; T_v – темп роста объема производства продукции, в процентах.

2. Рассчитывается экономия работающих по каждой из групп факторов классификации. После чего определяется общая экономия численности работников по всем факторам $\sum_{i=1}^n \mathcal{E}_{\varphi_i}$.

3. Определяется планируемое повышение производительности труда $\Delta ПТ$ по формуле, в процентах:

$$\Delta ПТ = \frac{\sum_{i=1}^n \mathcal{E}_{\varphi_i}}{Ч_{исх.пл.ППП} - \sum_{i=1}^n \mathcal{E}_{\varphi_i}} \cdot 100\%,$$

где i – количество факторов, по которым производится расчет экономии численности; $\mathcal{E}_{\text{чи}}$ – экономия численности работников по i -му фактору.

5.6. Контрольные вопросы

1. Раскройте понятие персонала организации, охарактеризуйте его состав.
2. Как классифицируется персонал организации?
3. Охарактеризуйте понятие профессии, специальности, квалификации?
4. В чем заключается отличие понятий подготовки и повышения квалификации кадров?
5. Каковы формы подготовки и повышения квалификации работников предприятия?
6. Какие методы используются для определения численности работников предприятия?
7. Какова сущность понятия производительности труда? В чем проявляется отличие индивидуальной и общественной производительности труда?
8. Какие показатели и методы используются для измерения производительности труда?
9. Выделите факторы, влияющие на рост производительности труда.
10. В чем заключается отличие резервов от факторов повышения производительности труда?
11. Как осуществляется оценка влияния технико-экономических факторов на изменение численности работников и рост производительности труда?

5.7. Тесты

1. Уровень квалификации рабочих определяются:
 - а) специальностью;
 - б) профессией;
 - в) тарифным разрядом;
 - г) условиями труда;
 - д) фондовооруженностью труда.
2. Выделите формы подготовки рабочих на производстве:

- а) обучение в профессионально-технических учебных заведениях;
- б) бригадное (групповое) обучение;
- в) стажировка;
- г) индивидуальное обучение;
- д) курсовое обучение;
- е) обучение на факультетах повышения квалификации.

3. Какими методами определяется численность основных рабочих-сдельщиков:

- а) по нормативам численности;
- б) по нормам обслуживания;
- в) по нормам времени;
- г) по нормам выработки;
- д) по штатным расписаниям.

4. Какими методами определяется численность служащих:

- а) по нормативам численности;
- б) по нормам обслуживания;
- в) по нормам времени;
- г) по нормам выработки;
- д) по штатным расписаниям.

5. Напишите формулу расчета численности рабочих с использованием норм времени.

6. Напишите формулу расчета численности рабочих с использованием норм выработки.

7. Напишите формулу расчета численности рабочих с использованием норм обслуживания.

8. Напишите формулу, характеризующую производительность общественного труда.

9. Напишите формулу прироста объема продукции за счет повышения производительности труда.

10. Производительность труда (выработка) характеризует:

- а) способность работников к выпуску продукции за определенный период времени;
- б) объем производства продукции;
- в) уровень использования ресурсов предприятия.

11. Производительность индивидуального труда (выработка) учитывает:

- а) затраты прошлого труда;
- б) затраты живого труда;
- в) общую величину затрат.

12. Производительность индивидуального труда (выработка) определяется на уровне:

- а) национальной экономики;
- б) отрасли;
- в) региона;
- г) предприятия.

13. Производительность труда на предприятиях определяется следующими методами:

- а) натуральным;
- б) комбинированным;
- в) трудовым;
- г) стоимостным;
- д) эквивалентным;
- е) коэффициентным.

14. Уровень производительности труда на предприятии характеризуют показатели:

- а) рентабельность;
- б) фондовооруженность;
- в) прибыль;
- г) трудоемкость;
- д) выработка.

15. Напишите формулу, используемую для расчета производительности индивидуального труда (выработки).

5.8. Задачи для практических занятий и самостоятельной работы

Задача № 1

Определить численность рабочих цеха, если в цехе выпускается 3 вида продукции. Объем производства продукции: вида «А» – 2 тыс. ед., трудоемкость единицы 55 чел.-ч; продукции вида «Б» – 560 ед., трудоемкость единицы 40 чел.-ч; продукции вида «В» – 2,1 тыс. ед., трудоемкость единицы продукции 80 чел.-ч.

Эффективный фонд времени работы одного рабочего в год 1820 ч. Планируемый коэффициент выполнения норм равен 1,1. Изменение (возрастание) остатков незавершенного производства составляет 1,5 млн р. Удельная трудоемкость 1 тыс. р. продукции составляет 4 чел.-ч.

Задача № 2

Определить численность рабочих цеха, если в цехе выпускается 3 вида продукции: «А» – 1 тыс. ед., трудоемкость единицы 75 чел.-ч; «Б» – 360 ед., трудоемкость 400 чел.-ч; «В» – 2400 ед., трудоемкость – 100 чел.-ч.

Эффективный фонд времени работы одного рабочего в год 1860 часов. Планируемый коэффициент выполнения норм равен 1,2. Изменение (возрастание) остатков незавершенного производства составляет 2 млн р. Удельная трудоемкость 1 тыс. р. продукции составляет 5 чел.-ч.

Задача № 3

Определить численность рабочих цеха, в составе которого выделяется 2 отделения: подготовки компонентов и прессования и упаковки изделий.

Эффективный фонд времени работы оборудования в год 300 дней, продолжительность смены – 6 час. Плановое задание на год: изделия «А» – 1,8 тыс. ед., изделия «Б» – 2,3 млн ед. Нормы обслуживания и количество оборудования по отделению подготовки компонентов и прессования приведены в табл. 23.

Таблица 23

Нормы обслуживания и количество оборудования
по отделению подготовки компонентов и прессования

Операция	Специальность	Оборудование		Норма обслуживания	Число смен работы
		наименование	число единиц		
дробление	машинист дробилки	дробилка	2	1	2
смешение	машинист смесителя	смеситель	2	1	2
прессование	помощник прессовщика	пресс	3	1	3
прессование	прессовщик	пресс	3	1	3

Нормы времени на 1 тыс. изделий по отделению упаковки приведены в табл. 24 (в ч):

Таблица 24

Нормы времени на 1 тыс. изделий по отделению упаковки

Операции:	Нормы времени	
	Изд. «А»	Изд. «Б»
1) осмотр и наклейка этикеток	7,33	7,33
2) завертка изделий	5,81	6,41
3) парафинирование пачек	4,39	3,38
4) укупорка ящиков	2,42	2,16

Планируемый коэффициент выполнения норм 1,2.

Задача № 4

Определить уровень часовой выработки рабочего, если норма времени по выполняемой им операции составляет 48 мин., а коэффициент выполнения нормы – 1,2.

Задача № 5

Определить уровень сменной выработки рабочего, если продолжительность смены 8 часов, потери времени по организационно-техническим причинам 40 мин. Норма времени на изделие составляет 0,6 часа, а коэффициент выполнения этой нормы 1,1.

Задача № 6

В отчетном периоде объем производства продукции на предприятии увеличился на 3,4 %, а среднесписочная численность промышленно-производственного персонала предприятия возросла на 1,5 %.

Определить рост производительности труда на предприятии (в процентах).

Задача № 7

В отчетном году выпуск продукции в фирме по входящим в ее состав предприятиям равен (в млн р.): предприятие № 1 – 10,6; предприятие № 2 – 12,4; предприятие № 3 – 15,7. В планируемом году прирост производства продукции должен составить (в тыс р.): по предприятию № 1 – 320; по предприятию № 2 – 390; по предприятию № 3 – 540. При этом весь прирост выпуска продукции на предприятии должен быть обеспечен без увеличения численности работающих.

На основе приведенных данных определить: рост производительности труда на предприятии и его производственным звеньям; требуемое снижение трудоемкости производственной программы для обеспечения роста производительности труда.

Задача № 8

Трудоемкость производственной программы на предприятиях «А», «Б» и «В» в отчетном году бала равна соответственно 700 тыс.; 600 тыс. и 500 тыс. нормо-час. В планируемом году предполагается снижение трудоемкости по предприятиям соответственно на 20 тыс.; 30 тыс. и 15 тыс. нормо-час.

Определить процент увеличения выработки продукции в результате снижения ее трудоемкости по каждому предприятию и по группе предприятий в целом.

Задача № 9

Годовой выпуск деталей А на предприятии в отчетном и плановом годах составляет 50 тыс. единиц. В планируемом году предполагается снизить трудоемкость изготовления одной детали с 50 до 45 минут, при этом останутся неизменными эффективный годовой фонд времени одного рабочего – 1880 часов и коэффициент, учитывающий выполнение норм выработки – 1,1.

Определить:

- 1) численность рабочих занятых производством деталей А в отчетном и плановом годах;
- 2) общее снижение трудоемкости изготовления деталей А и численности работающих выпускающих их;
- 3) рост производительности труда в натуральном выражении и в процентах.

Задача № 10

За счет проведения мероприятий по комплексной механизации производства трудоемкость продукции снизилась на 4%. В результате совершенствования структуры управления производством экономия численности составила 6 чел. при общей численности персонала предприятия 253 чел.

Определить общий рост производительности труда.

ГЛОССАРИЙ

А

Акционерное общество – организационно-правовая форма предприятий, при которой уставной капитал, образуемый за счет вкладов учредителей, делится на акции.

Амортизация – это процесс постепенного перенесения стоимости основных фондов на себестоимость продукции.

Ассортимент продукции – характеризует ее разновидность по типам, размерам, сортам и т.д.

Б

Баланс материального обеспечения – разрабатывается для обеспечения потребности предприятия в основных видах материальных ресурсов. Он содержит: расчеты потребности в ресурсах на различные цели, источники удовлетворения этих потребностей.

Бригадное обучение – форма подготовки рабочих на предприятии. Принципиально не отличается от индивидуального обучения, но в этом случае за опытным рабочим закрепляется несколько учеников.

В

Валовая продукция – характеризует общую величину произведенной на предприятии продукции.

Внереализационные доходы – доходы, не связанные с производственной деятельностью, то есть доходы от долевого участия в деятельности других предприятий, доходы по ценным бумагам, доходы от торговой, посреднической и иной деятельности.

Внешняя среда – это внешнее окружение предприятия, которое оказывает влияние на его деятельность. Выделяется четыре основных элемента внешней среды: государство, поставщики сырья и материалов, потребители продукции и конкуренты.

Воспроизводство основных фондов – процесс замены устаревших, изношенных основных фондов новыми.

Восстановительная стоимость – характеризует стоимость основных фондов на момент проведения переоценки их стоимости.

Выделение – вид реорганизации предприятия, предполагает выход из состава предприятия какого-либо подразделения, которое образует новое предприятие и получает права юридического лица.

Д

Дочернее общество (товарищество) – если другое общество в силу преобладающего участия в нем своего капитала может определять решения, принимаемые таким обществом.

Е

Единичное разделение труда – выделение самостоятельных предприятий и их подразделений (участков, цехов), специализирующихся на производстве отдельных видов продукции.

З

Зависимое общество (товарищество) – если другое общество имеет в его уставном капитале долю больше 20 %, либо ему принадлежит больше 20 % акций.

И

Износ – уменьшение стоимости основных фондов, которое возникает в результате его использования, негативного влияния внешней среды, погодных условий, недостатков, допущенных при проектировании, конструировании и строительстве объекта.

Индивидуальное обучение – форма подготовки рабочих на предприятии. В этом случае ученик закрепляется за опытным рабочим, который передает ему теоретические знания и обучает практическим приемам работы в рамках какой-либо специальности.

Историко-экономические науки – рассматривают основные тенденции и закономерности в развитии экономики.

К

Квалификация – характеризует уровень профессиональной подготовки и практические навыки к труду у какого-либо работника.

Коммерческие организации – организации, главной целью деятельности которых является получение прибыли. К ним относятся: хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, унитарные предприятия.

Коэффициент выбытия основных фондов – характеризует степень выбытия основных фондов и определяется как отношение

стоимости выбывших основных фондов в течение года к их стоимости на начало года.

Коэффициент годности – характеризует способность основных фондов к дальнейшей эксплуатации.

Коэффициент износа – характеризует общую величину износа основных фондов предприятия и определяется как отношение величины износа основных фондов в стоимостном выражении к стоимости основных фондов.

Коэффициент интенсивности обновления основных фондов – характеризует интенсивность процесса ввода и выбытия основных фондов и определяется как отношение стоимости основных фондов, выбывших в течение года к стоимости основных фондов, введенных в течение года.

Коэффициент обновления основных фондов – характеризует степень обновления основных фондов и определяется как отношение стоимости введенных основных фондов к стоимости основных фондов на конец года.

Коэффициент прироста основных фондов – характеризует общее изменение стоимости основных фондов в течение года и определяется как отношение стоимости прироста основных фондов к стоимости основных фондов на начало года.

Коэффициент прогрессивности обновления основных фондов – характеризует степень интенсивности процесса обновления основных фондов и определяется как отношение стоимости введенных прогрессивных основных фондов к среднегодовой стоимости основных фондов.

Коэффициент сменности – характеризует среднее количество смен работы оборудования в течение суток и определяется как отношение общего числа отработанных станкосмен в течение суток к количеству установленных на предприятии станков, машин и другого оборудования.

Курсовое обучение – форма подготовки рабочих на предприятии. Оно организуется на специально создаваемых курсах, где ученики получают необходимые теоретические знания и проходят стажировку на производстве.

Курсы целевого назначения – форма повышения квалификации рабочих, они создаются для обучения рабочих приемам работы на новом оборудовании, для изучения новой технологии производства, для повышения качества производимой продукции.

Л

Лабораторный (или опытный) метод – метод расчета величины нормы расхода, предполагает установление норм расхода опытным путем в условиях лаборатории.

Ликвидационные затраты – затраты, связанные с ликвидацией объекта с учетом остаточной стоимости выбывающих основных фондов.

Линейный метод амортизации – предполагает равномерное перенесение стоимости основных фондов на себестоимость продукции, может быть использован в отношении основных фондов с любым сроком их полезного использования, расчет амортизационных отчислений проводится по первоначальной или восстановительной стоимости фондов.

М

Материалоемкие предприятия – предприятия, в структуре себестоимости которых преобладают затраты на сырье и материалы.

Материалоотдача – показатель использования материальных ресурсов, характеризует объем производства продукции с 1 р. стоимости сырья и материалов.

Машиноотдача – показатель использования основных фондов, характеризует объем производства продукции с 1 р. среднегодовой стоимости активной части основных производственных фондов.

Моральный износ – характеризует утрату стоимости основных фондов вследствие появления новых основных фондов аналогичного назначения, имеющих более высокую производительность, скорость, грузоподъемность или другие лучшие технические характеристики.

Н

Незавершенное производство – это продукция, которая прошла обработку на отдельных рабочих местах какого-либо цеха, но требует дальнейшей обработки на других рабочих местах того же цеха.

Незаконченная продукция – это такая продукция, производство которой начато, но еще не закончено на одном и том же предприятии. Незаконченная продукция подразделяется на полуфабрикаты и незавершенное производство.

Некоммерческие организации – организации, целью деятельности которых не является получение прибыли. Могут быть зарегистрированы в следующих формах: потребительские кооперативы,

общественные организации, автономные некоммерческие организации, общины коренных малочисленных народов РФ, товарищества собственников недвижимости, ассоциации (союзы), казачьи общества, фонды, учреждения, религиозные организации, публично-правовые компании.

Нелинейный метод амортизации – предполагает ускоренное перенесение стоимости основных фондов на себестоимость продукции, может быть использован в отношении основных фондов с любым сроком полезного использования, расчет амортизационных отчислений проводится по остаточной стоимости фондов.

Неосновной (непроизводственный) персонал – работники предприятия, не связанные с производством продукции, либо с основной сферой деятельности предприятия (работники ЖКХ, торговли, бытового обслуживания и др.).

Неустранимый износ – износ основных фондов, затраты на устранение которого превышают соответствующее увеличение его стоимости.

Номенклатура продукции – характеризует перечень видов продукции, выпускаемых на предприятии.

Норма времени – характеризует время, необходимое для изготовления единицы продукции и используется для определения численности тех рабочих, труд которых может быть пронормирован (сдельщики) и которые заняты в многономенклатурном производстве.

Норма выработки – показывает, какое количество продукции может быть произведено в единицу рабочего времени (обычно, за час) и применяется для определения численности основных рабочих, выполняющих работу, которая может быть пронормирована, и которые заняты в однономенклатурном производстве.

Норма обслуживания – количество единиц оборудования, которое может обслужить в течение смены один рабочий. Используется для определения численности вспомогательных рабочих и части основных рабочих, занятых в аппаратурных производствах (повременщики).

Норма расхода материальных ресурсов – характеризует максимально возможное количество того или иного вида ресурса, которое может быть использовано для производства единицы определенного вида продукции.

О

Оборачиваемость оборотных средств – показатель использования оборотных средств, характеризует период времени (в днях), в течение которого проходит полный кругооборот оборотных средств.

Оборотные средства – это ресурсы, использование которых осуществляется в течение одного воспроизводственного цикла или относительно короткого периода времени, подразделяются на оборотные фонды и фонды обращения.

Оборотные фонды – часть производственных фондов предприятия, которая полностью потребляется в каждом производственном цикле, сразу переносит стоимость на себестоимость продукции и при этом изменяет свою натурально-вещественную форму. В составе оборотных фондов выделяют 3 элемента: производственные запасы, незаконченная продукция, расходы будущих периодов.

Оборотный капитал – часть капитала предприятия, состоит из оборотных средств и краткосрочных финансовых вложений.

Обратный коэффициент оборачиваемости – показатель использования оборотных средств, характеризует фондоемкость оборотных средств.

Общее разделение труда – процесс выделения в составе национальной экономики крупных отраслей (промышленность, сельское хозяйство, транспорт, связь и др.), а также разделение промышленности на межотраслевые комплексы, которые представляют собой объединение крупных родственных отраслей промышленности.

Общество с ограниченной ответственностью – организационно-правовая форма предприятий, при которой все его участники несут ответственность только в пределах своих вкладов, а личным имуществом за деятельность общества не отвечают.

Объединение предприятий – организация, созданная по договору для защиты общих интересов участников и с целью координации их предпринимательской деятельности.

Основной (промышленно-производственный) персонал – работники, непосредственно связанные с производством продукции, либо работающие в основной сфере деятельности предприятия.

Основной капитал – часть капитала предприятия, в состав которого входят: основные средства (т.е. основные фонды в стоимостном выражении), незавершенное строительство и долгосрочные инвестиции.

Основные производственные фонды – часть производственных фондов, которая используется в течение длительного периода времени, не изменяет натурально-вещественной формы и переносит свою стоимость на себестоимость готовой продукции постепенно, частями в форме амортизационных отчислений.

Основные средства – основные фонды в стоимостном выражении.

Остаточная стоимость – стоимость основных фондов с учетом величины их износа.

Организация – юридическое лицо, которое имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени осуществлять различные хозяйственно-правовые сделки и выступать в хозяйственном обороте, быть истцом и ответчиком в суде. Организации подразделяются на коммерческие и некоммерческие организации.

Отраслевая структура – количественный состав предприятий отрасли и производственные взаимосвязи, существующие между ними.

Отраслевые экономические науки – рассматривают экономические процессы, происходящие на уровне отдельных отраслей национальной экономики.

Отрасль – совокупность предприятий, объединенных по признакам однородности производимой продукции, используемого сырья и технологии.

Отчетно-статистический метод – метод расчета величины нормы расхода, основывается на изучении фактической информации о расходах ресурсов на выпуск того или иного вида продукции, после чего данные корректируются, как правило, в сторону снижения.

II

Первоначальная стоимость основных фондов – характеризует их стоимость на момент приобретения или создания основных фондов. В ее состав включают затраты, связанные с приобретением или строительством основных фондов, их транспортировкой и монтажом.

Переменные затраты – это такие затраты, которые изменяются прямо пропорционально изменению объема выпускаемой продукции. К ним относятся: затраты на сырье, материалы, топливо и энергию, идущие на технологические цели и заработная плата рабочих-сдельщиков.

Персонал – совокупность работников, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав.

Повышение квалификации – это углубление теоретических знаний и развитие практических навыков работы у работников в пределах прежней специальности.

Подготовительная часть нормы запаса – учитывает: обычный подготовительный запас, который учитывает время на разгрузку, приемку и складирование поступивших ресурсов, и специальный подготовительный запас, в котором учитывается время, затрачиваемое на подготовку сырья (сушка, размол сырья и т.д.) перед его запуском в производство.

Подготовка персонала – это обучение вновь вовлекаемых в производство трудовых ресурсов и уже занятых работников новым специальностям.

Подетальная норма расхода – норма расхода материальных ресурсов на изготовление детали, состоит из трех элементов: полезный или чистовой расход материалов, технологические отходы и потери, прочие организационно-технические отходы и потери.

Полное товарищество – организационно-правовая форма предприятий, предполагающая полную имущественную ответственность всех его участников.

Полуфабрикаты – это продукция, которая полностью обработана в одном из цехов предприятия, но в другом цехе этого или иного предприятия требуется ее дальнейшая обработка;

Право собственности – возможность владения, пользования и распоряжения имуществом. Правомочие владения – возможность иметь определенное имущество. Правомочие пользования – возможность эксплуатации имущества с целью извлечения из него полезных свойств и получения прибыли. Правомочие распоряжения – возможность определения дальнейшей юридической судьбы имущества.

Предпринимательская деятельность – самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке.

Предприятие – имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности.

Преобразование – вид реорганизации предприятия, предполагающий изменение его организационно-правовой формы.

Присоединение – вид реорганизации предприятия, предполагает, что действующее предприятие присоединяется к другому действующему предприятию, при этом, то предприятие, которое входит в состав действующего предприятия утрачивает права юридического лица.

Производительность индивидуального труда (выработка) – затраты живого труда, т. е. труда работников данного предприятия на выпуск единицы продукции.

Производительность общественного труда – затраты живого и прошлого труда, т. е. труда работников данного предприятия и работников других предприятий, которые поставляют для данного предприятия сырье, материалы, оборудование.

Производительность труда – количество продукции, производимой работником в единицу времени, или величина затрат труда на производство единицы продукции.

Производственная программа – план производства продукции, является важным направлением планирования на предприятии. Она разрабатывается с учетом возможностей предприятия по выпуску продукции, т.е. его производственных мощностей, и рыночной потребности в продукции предприятия.

Производственно-технические курсы – форма повышения квалификации рабочих, связанная с расширением их теоретических знания и совершенствованием практические навыки к труду.

Производственные запасы – часть оборотных фондов предприятия, создаются по основным и вспомогательным материалам, спецодежде, таре, инструментам, топливу и находятся на складах предприятия. Они призваны обеспечить бесперебойную работу предприятия в периоды между смежными поставками.

Производственный кооператив – организационно-правовая форма предприятий, при которой полученная прибыль распределяется не пропорционально величине вклада участников, а с учетом результатов их трудового участия.

Профессия – род трудовой деятельности, в которой занят тот или иной работник (например, токарь, слесарь, экономист, инженер и т.д.).

Прямой коэффициент оборачиваемости – показатель использования оборотных средств, характеризует отдачу оборотных средств и показывает то количество оборотов, которое они проходят за расчетный период времени.

Прямые затраты – это затраты, которые полностью относятся на себестоимость какого-либо вида продукции. К ним относятся: за-

траты на сырье, материалы, топливо, энергию, идущие на изготовление данного вида продукции, и заработная плата основных производственных рабочих.

Р

Разделение – вид реорганизации предприятия, при котором действующее предприятие делится на несколько самостоятельных предприятий, обладающих правом юридического лица.

Разделение труда – это процесс обособления различных видов трудовой деятельности. Различают три формы разделения труда: общее, частное и единичное.

Расходы будущих периодов – это расходы, которые осуществляются предприятием в настоящее время, но будут отнесены на себестоимость продукции в будущих периодах, к ним относятся: затраты на содержание дирекции строящегося предприятия, издержки, связанные с набором работников для предприятия и их обучением и другие.

Расчетно-аналитический метод – метод расчета величины нормы расхода, предполагает определение расчетным путем величины каждого из элементов нормы и на этой основе установление величины нормы расхода.

Реализованная продукция – стоимость продукции, отгруженной потребителям.

Рентабельность продукции (или изделия) – показатель, который характеризует выгодность производства того или иного вида продукции и используется при формировании плана производства на многономенклатурных предприятиях.

Рентабельность производства – показатель, который характеризует эффективность деятельности предприятия в целом.

С

Себестоимость – выраженные в денежной форме затраты на изготовление и реализацию продукции.

Слияние – вид реорганизации предприятия, предполагает объединение нескольких действующих предприятий с целью образования нового предприятия. В этом случае объединенные предприятия теряют свою самостоятельность и права юридического лица, а вновь создаваемое предприятие получает такие права.

Специальность – выделяется в рамках профессии и характеризует более узкий вид трудовой деятельности, непосредственно связанный с той работой, которую выполняет какой-либо работник (например, слесарь-наладчик, слесарь-инструментальщик и др.).

Страховая часть нормы запаса – определяется для того, чтобы обеспечить стабильность работы предприятия в случае возможного нарушения ритма поставок ресурса. Ее величина зависит от удаленности поставщика и степени его надежности.

Структура основных фондов – соотношение между их активной и пассивной частями или между отдельными группами основных фондов, выраженное в процентах.

Т

Текущая часть нормы запаса – обеспечивает непрерывность производственного процесса между смежными поставками ресурсов. Ее величина зависит от объема поставляемой партии, интервала поставок, суточной потребности предприятия в данном виде ресурса.

Текущие затраты – это затраты, которые включаются в себестоимость продукции и которые связаны с приобретением сырья, вспомогательных материалов, топлива и энергии, идущие на оплату труда, амортизационные отчисления, а также цеховые, общепроизводственные, внепроизводственные и другие расходы.

Товарищество на вере или коммандитное товарищество – организационно-правовая форма предприятий, состоит как минимум из одного полного товарища и одного участника-вкладчика (коммандиста), при этом полные товарищи несут имущественную ответственность, а участники-вкладчики, не отвечают за результаты деятельности товарищества.

Товарная продукция – часть продукции предприятия, которая предназначена для реализации.

Трудоемкие предприятия – предприятия, в структуре себестоимости которых преобладают затраты на оплату труда.

У

Унитарное предприятие – организационно-правовая форма предприятий, при которой они не имеют в своей собственности обособленного имущества, а могут распоряжаться им только на праве хозяйственного ведения или оперативного управления. В форме уни-

тарных предприятий могут действовать предприятия, находящиеся в государственной или муниципальной формах собственности.

Устранимый износ – износ, затраты на ликвидацию которого оправданы ростом доходности или увеличением стоимости основных фондов.

Ф

Физический износ – потеря стоимости основных фондов в результате их эксплуатации и влияния погодных условий.

Фондоемкие предприятия – предприятия, в структуре себестоимости которых преобладают затраты на амортизацию основных фондов.

Фондоотдача – показатель использования основных фондов, характеризует объем производства продукции с 1 р. среднегодовой стоимости основных производственных фондов.

Фонды обращения – часть оборотных средств, которая создается на предприятии для обслуживания процесса реализации продукции. К ним относятся: готовая продукция, находящаяся на складах предприятия, продукция отгруженная, но еще не оплаченная заказчиком, денежные средства, находящиеся на расчетном счете и в расчетах предприятия.

Формы собственности предприятий: государственная (т.е. они находятся в собственности Российской Федерации и ее субъектов); муниципальная (т.е. в собственности городских, сельских и поселковых образований); частная (т.е. в собственности отдельных физических лиц); коллективная (т.е. в собственности различных юридических или/и физических лиц).

Функциональные экономические науки – изучают отдельные функции экономики.

Ч

Частное разделение труда – разделение отраслей национальной экономики и межотраслевых комплексов промышленности на составляющие их отрасли и подотрасли.

Э

Экономика организации рассматривает экономические процессы, происходящие на уровне организаций отдельных отраслей, относится к числу отраслевых экономических наук.

Экономическая эффективность – экономическая категория, характеризующая результативность деятельности предприятия и возможность реализации того или иного проекта, направленного на улучшение его работы. Ее можно определить как отношение полученных результатов к произведенным затратам или потребленным ресурсам.

Энергоемкие предприятия – предприятия, в структуре себестоимости которых преобладают затраты на топливо и энергию.

Ю

Юридическое лицо – организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени осуществлять различные хозяйственно-правовые сделки и выступать в хозяйственном обороте, быть истцом и ответчиком в суде.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Грибов В.Д. Экономика предприятия: учебник / В.Д. Грибов, В.П. Грузинов. – М. : ИНФРА-М, 2014. – 446 с.
2. Коршунов В.В. Экономика организации (предприятия): учеб. пособие / В.В. Коршунов. – М. : Юрайт, 2013. – 433 с.
3. Самарина В.П. Экономика организации: учеб. пособие / В.П. Самарина, Г.В. Черезов, Э.А. Карпов. – М. : КноРус, 2013. – 320 с.
4. Сергеев И.В. Экономика организации (предприятия): учебник / И.В. Сергеев, И.И. Веретенникова. – М. : Юрайт, 2013. – 671 с.
5. Скляренко В.К. Экономика предприятия: учебник / В.К. Скляренко, В.М. Прудников. – М. : ИНФРА-М, 2015. – 528 с.
6. Тертышник М.И. Экономика предприятия: практикум / М.И. Тертышник. – Иркутск : Изд-во БГУЭП, 2006. – 299 с.
7. Тертышник М.И. Экономика предприятия: учеб.-метод. комплекс / М.И. Тертышник. – Иркутск : Изд-во БГУЭП, 2004. – 252 с.
8. Тертышник М.И. Экономика предприятия: учеб.-метод. комплекс / М.И. Тертышник. – М. : ИНФРА-М, 2011. – 301 с.
9. Тертышник М.И. Экономика предприятия: учеб. пособие / М.И. Тертышник. – М. : ИНФРА-М, 2015. – 328 с.
10. Экономика предприятия: учебник для вузов ; под ред. В.Я. Горфинкеля, В.А. Швандара. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 670 с.
11. Экономика предприятия (фирмы): учебник ; под ред. О.И. Волкова и О.В. Девяткина. – М. : ИНФРА-М, 2014. – 600 с.

Учебное издание

Тертышник Михаил Иванович

ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ

Учебное пособие

Издается в авторской редакции

ИД № 06318 от 26.11.01.
Подписано в пользование 06.04.16.

Издательство Байкальского государственного университета.
664003, г. Иркутск, ул. Ленина, 11.